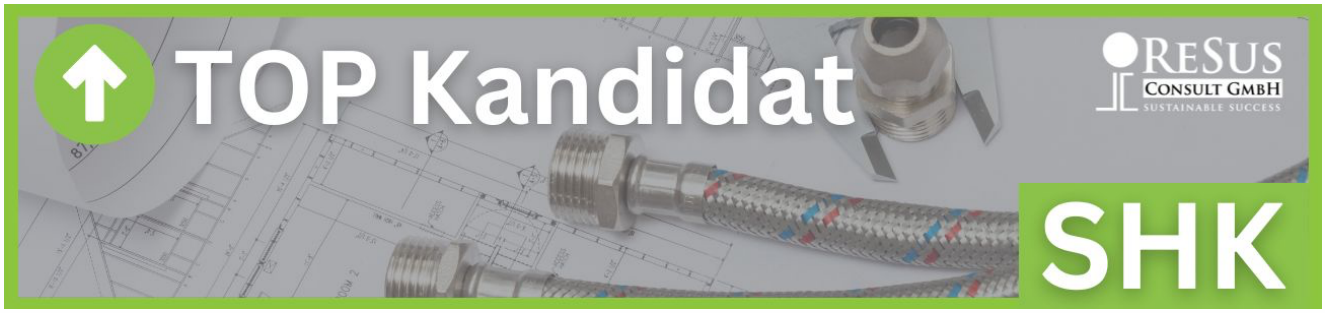
TOP Kandidatenprofil



Geschäftsführer / CSO SHK international

ID: SHK 7204

Wir stellen Ihnen einen internationalen Geschäftsführer und Vertriebschef vor, der Märkte von der grünen Wiese aufbaut, Tochtergesellschaften saniert und Umsatz- und EBIT-Verantwortung für bis zu **350 Mio. Euro** und über **900 Mitarbeitende** nachhaltig getragen hat. 18 Jahre prägte ihn ein Premium-Hersteller der Sanitär-Branche: vom Leiter Corporate Marketing bis zum Director Sales und Landesgeschäftsführer. Danach steuerte er als Director Sales EMEA 14 Tochtergesellschaften eines Beschlagherstellers, führte als Geschäftsführer eine Servicegruppe für Sanitär und Wärmepumpen und war zuletzt Chief Sales & Marketing Officer eines Herstellers für Möbelbeschläge. Betriebswirt (BA), qualifizierter Aufsichtsrat.

Für den Armaturenhersteller gründete und führte er vor Ort eine Landesgesellschaft in LATAM und entwickelte den Umsatz **von 0,4 auf 7 Mio. Euro** mit 180 Verkaufsstellen und über 150 Hotel-Referenzprojekten. Als Director Sales Südeuropa und Lateinamerika steigerte er den Umsatz beider Regionen um **durchschnittlich 10 Prozent pro Jahr auf über 150 Mio. Euro**, gründete Tochtergesellschaften in in LATAM und führte Objektgeschäft und DIY als neue Kanäle ein. In einer Servicegruppe für SHK entwickelte er aus einem einzelnen Business Case eine herstellerunabhängige **Business Unit Wärmepumpen mit sieben Kunden**. Zuletzt setzte er ein Sanierungskonzept mit Pricing, Pipeline-Management und KPI-Steuerung auf.

Sein Zielbild: **Geschäftsführer**, **CSO** oder **Geschäftsführer einer Auslandstochter** in einem markengeprägten technischen Mittelständler, bevorzugt SHK-Installation und Sanitär mit Aufbau- oder Transformationsauftrag. Ebenso passend für **Beiratsmandate**. Im Gespräch souverän, strukturiert und uneitel, ein analytischer Stratege mit Umsetzungskonsequenz und klarer Werteorientierung. Deutsch, Englisch und Spanisch verhandlungssicher. Wohnsitz Baden-Württemberg, international mobil, verfügbar nach Absprache.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen Herr Leihbecher für das Geschäftsfeld SHK (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation) gern jederzeit zur Verfügung.

Heiko Leihbecher
Senior Partner I Executive Consultant

+49 171-9402010
leihbecher@resus-consult.de
www.resus-consult.de

Besuchen Sie uns auf unseren Social Media-Kanälen:

Hinweis Datenschutz:
Wir stellen Ihnen gerne qualifizierte Experten aus Ihrem Branchenumfeld vor. Sofern Sie dies nicht wünschen, bitten wir um eine kurze Mitteilung. Im Allgemeinen erhalten Sie dann alle Profile ohne die persönlichen Kontaktdaten des Kandidaten. Diese stellen wir Ihnen gerne zu Vertragszwecken rechtzeitig und nach konkreter Einwilligung des Kandidaten separat zur Verfügung. Unseren weiteren Umgang zum Datenschutz nach der DSGVO entnehmen Sie bitte unserer Datenschutzerklärung sowie der Datenschutzbestimmung RSC.