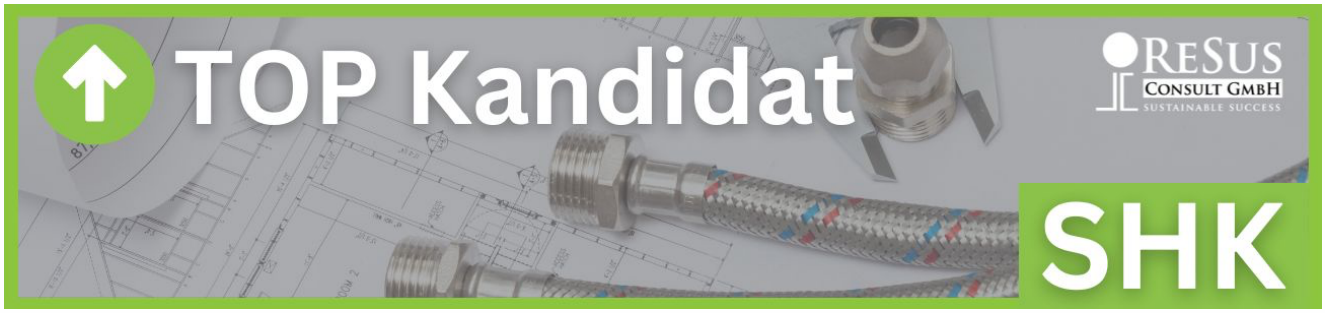
# TOP Kandidatenprofil




## Geschäftsführer / CSO Maschinenbau international

ID: MB 8519

Wir stellen Ihnen einen unternehmerischen Industriemanager mit **P&L-Verantwortung für 200 Mio. Euro Umsatz und rund 450 Mitarbeitende** vor. Als Mitglied der Geschäftsleitung und CEO Asia Pacific eines Weltmarktführers für Spezialtiefbaumaschinen verantwortet er Vertrieb, After Sales und zwei Produktionswerke in China und Malaysia. Diplom-Kaufmann mit über 20 Jahren Erfahrung, davon zehn Jahre Karriere bei einem Hersteller für Schalung und Gerüst: von der Leitung Inhouse Consulting und Corporate Development bis zum **Geschäftsführer Südostasien** mit sechs Ländern, 350 Mitarbeitenden und 80 Mio. Euro Umsatz. Seine Wurzeln liegen in der Strategieberatung für die produzierende Industrie.

In Südostasien richtete er die Region nach einem Restrukturierungsprojekt neu aus, aus dem heraus er sich die Geschäftsführerrolle selbst schuf. Ergebnis: **zweistelliges EBIT-Wachstum innerhalb von zwei Jahren** durch fokussierte Vertriebsstrategie und neue Organisation, bei gesichertem Cashflow durch die Pandemie. In seiner aktuellen Funktion baute er die Region organisatorisch neu auf, steigerte den **After-Sales-Anteil von rund 15 auf knapp 30 Prozent des Umsatzes** und stellte den Vertrieb gegen Low-Cost-Wettbewerb auf kennzahlengesteuerte Führung und TCO-Argumentation um. Markteintritte und -austritte beherrscht er: Neuordnung des China-Geschäfts, Aufbau Taiwans, Schließung einer Landesgesellschaft, dazu Konzernstrategie, M&A und Integration eines Technologie-Start-ups.

Sein Zielbild: **Geschäftsführer, Managing Director oder CSO/CCO** im technischen Mittelstand, bevorzugt **Maschinen- und Anlagenbau mit hoher Exportquote** und Servicegeschäft, ebenso Bauzulieferer und Baumaschinen. Zusätzlich passend für Unternehmen, die ihr Exportgeschäft ausbauen oder neu ordnen. Im Gespräch souverän, strukturiert und uneitel, ein technisch versierter Kaufmann mit Macher-Qualitäten im Umbruch. Deutsch, Englisch verhandlungssicher. Raum München, Fokus Süddeutschland, pendelbereit, kurzfristig verfügbar.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen Herr Leihbecher für die Geschäftsfelder SHK sowie Maschinen- und Anlagenbau gern jederzeit zur Verfügung.




**Heiko Leihbecher**
*Senior Partner I Executive Consultant*
+49 171-9402010
leihbecher@resus-consult.de
www.resus-consult.de
Besuchen Sie uns auf unseren Social Media-Kanälen:

*Hinweis Datenschutz:*
*Wir stellen Ihnen gerne qualifizierte Experten aus Ihrem Branchenumfeld vor. Sofern Sie dies nicht wünschen, bitten wir um eine kurze Mitteilung. Im Allgemeinen erhalten Sie dann alle Profile ohne die persönlichen Kontaktdaten des Kandidaten. Diese stellen wir Ihnen gerne zu Vertragszwecken rechtzeitig und nach konkreter Einwilligung des Kandidaten separat zur Verfügung. Unseren weiteren Umgang zum Datenschutz nach der DSGVO entnehmen Sie bitte unserer Datenschutzerklärung sowie der Datenschutzbestimmung RSC.*