

Verkaufsberater Außendienst Wasser- & Haustechnik (m/w/d)

HANDWERK & GROSSHANDEL | GROSSRAUM HAMBURG | MARKT AUFBAUEN

STELLEN-ID SHK26047	**EINSATZGEBIET** Großraum Hamburg und südliches Umland	**ARBEITSORT** Homeoffice im Raum Hamburg	**GESCHÄFTSFELD** SHK | Gebäudetechnik
MANDANT Renommierter Hersteller der Wasseraufbereitung	**SCHWERPUNKT** Fachhandwerk, Großhandel, Neukunden	**VERTRAGSFORM** Vollzeit	**ANSPRECHPARTNER** Heiko Leihbecher

UNSER MANDANT

Unser Mandant ist ein renommierter, mittelständischer Hersteller der Haus- und Trinkwassertechnik mit langer Tradition und Produkten, die in Wohngebäuden, Gewerbe und Industrie im Einsatz sind. Vertrieben wird über den dreistufigen Weg. Fachhandwerk, Großhandel und Planer kennen die Marke und schätzen die Qualität.
Für den Großraum Hamburg sucht unser Mandant eine Persönlichkeit, die den Markt beim Fachhandwerk aktiv aufbaut. Sie berichten direkt an die Gebietsverkaufsleitung und arbeiten in einem eingespielten Vertriebsteam im Norden.



IHRE AUFGABEN

- Sie bauen Ihr Gebiet aktiv auf: Termine beim SHK-Fachhandwerk, neue Kunden gewinnen, bestehende in der Produktbreite entwickeln.
- Sie beraten Installateure technisch zu Filtration, Heizungs- und Leckageschutz sowie Dosiertechnik und machen aus Gesprächen Aufträge, die Sie dann dem Großhandel zuführen.
- Sie gewinnen den Großhandel als Partner mit Push- & Pull-Maßnahmen, Aktionen und Hausmessen.
- Bei Projekten sind Sie Ansprechpartner für Planungsbüros, Großinstallateure, öffentliche Auftraggeber und Industrie und bringen Ihr Fabrikat ins Spiel.
- Sie gestalten Kundenveranstaltungen und Schulungen mit, planen Ihre Woche selbst und verfolgen Angebote konsequent nach.

IHR PROFIL

- Sie haben ein Netzwerk zum SHK-Handwerk im Raum Hamburg und wissen, wie Installateure ticken.
- Sie verkaufen gern: Termine holen, Einwände drehen und Aufträge abschließen gehören für Sie dazu.
- Sie stellen sich schnell auf unterschiedliche Menschen ein und überzeugen mit klarer Sprache und sicherem Auftreten.
- Sie bauen lieber auf, als zu verwalten, arbeiten strukturiert mit CRM und halten auch ein Nein aus.
- Sie leben in Hamburg oder im direkten Umland. Diese Aufgabe lebt von Präsenz beim Kunden.
- Schön, aber kein Muss: Eine Ausbildung im SHK-Bereich, gern mit Meister oder Techniker und Erfahrung in Wasser-, Sanitär- oder Installationstechnik, im Großhandel oder in einer Handelsvertretung. Ob Meister, Techniker oder kaufmännische Ausbildung mit technischer Affinität: Ihr Abschluss ist weniger entscheidend als das, was Sie daraus gemacht haben.



STELLENANGEBOT

SHK

DAS UNTERNEHMEN BIETET

- Eine attraktive Vergütung aus Festgehalt und Provision, in der Aufbauphase mit Garantie abgesichert.
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung und Homeoffice als Basis.
- Ein Gebiet mit großem Potential und eine erfüllende Aufgabe mit echtem Gestaltungsspielraum.
- Ein kollegiales Team, flache Hierarchie und Entwicklungsmöglichkeiten in einem soliden Mittelständler in einer Zukunftsbranche „Wasser“.
- Eine intensive professionelle Einarbeitung, regelmäßige Produkt- und Vertriebsschulungen.
- 30 Tage Urlaub, Jobbike und weitere Mitarbeitervorteile.

IHRE BEWERBUNG

Kein aufwendiges Anschreiben, keine Zeugnisse im ersten Schritt. **Ein kurzer Lebenslauf oder ein paar Zeilen zu Ihnen genügen zunächst. Lassen Sie uns kurz sprechen. Unverbindlich und diskret.**

Später benötigen wir dann noch einen aussagekräftigen Lebenslauf, Arbeitszeugnisse sowie Ausbildungs- und Qualifikationsnachweise.

DIREKTBEWERBUNG

Jetzt bewerben

Mit einem Klick sind Sie direkt in unserem Bewerbermanagementportal

Alternativ senden Sie uns Ihre Unterlagen unter Angabe der Stellen-ID bitte an bewerbung@resus-consult.de.

IHR KONTAKT

Ihr direkter Ansprechpartner bei der ReSus | Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik
Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA



Heiko Leihbecher
Senior Partner I Executive Consultant
+49 171-9402010
leihbecher@resus-consult.de
www.resus-consult.de

WHATSAPP-CODE

Scannen und kurz schreiben genügt für einen Erstkontakt

ÜBER RESUS CONSULT – PERSONALBERATUNG BAUWESEN

Die ReSus Consult GmbH ist die auf das Bauwesen spezialisierte Personalberatungs-Boutique. Wir besetzen Fach- und Führungspositionen in den Geschäftsfeldern Bau, SHK Gebäudetechnik und Maschinenbau bis zur Geschäftsführungsebene. Executive Search mit dem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success ist unser Markenzeichen und wir arbeiten stets menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich.

FOLGEN SIE UNS

LinkedIn · Xing · Instagram · Facebook

Hinweis: Zur besseren Lesbarkeit verwenden wir eine Geschlechtsform. Wir handeln konform mit dem AGG und dem Gleichbehandlungsgesetz, angesprochen sind alle Geschlechter. Alter, Herkunft und Religion sind bei RSC und unseren Mandanten keine Entscheidungsmerkmale. Ihre Unterlagen behandeln wir streng vertraulich und geben sie ausschließlich nach Ihrer Einwilligung weiter.