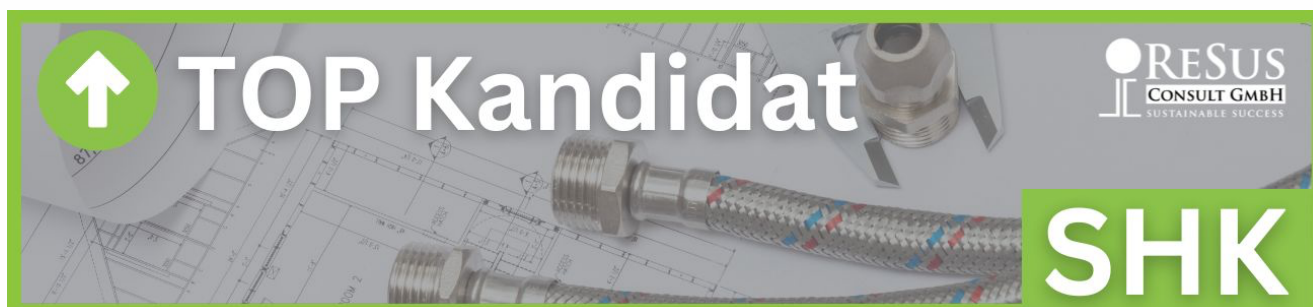




Gesamtverantwortung Vertrieb & Engineering Maschinen- und Anlagenbau

ID: SHK 8168

Unternehmerischer Macher, der als Alleingeschäftsführer eines Sondermaschinenbauers den Umsatz **von 7 auf 14,2 Mio. €** verdoppelt und das EBIT **von 0,6 auf 2,1 Mio. €** mehr als verdreifacht hat – in vier Jahren. Über **30 Jahre** in Vertrieb, Service und Engineering des Maschinen- und Anlagenbaus, davon über zehn Jahre in Gesamtverantwortung. Elektrotechnik-Ingenieur mit operativer und strategischer Führungserfahrung. Prägende Stationen: weltweit führender Aufzugskonzern, international führender Anlagenbauer für Oberflächentechnik, mittelständische Technologie-Hidden-Champions.

Seine Stärke ist die Verbindung von Vertrieb, Service und Engineering: Als Regionalleiter eines Aufzugskonzerns steigerte er den Umsatz **von 30 auf über 41 Mio. €** bei einem Serviceanteil **über 55 %**. Als Geschäftsführer baute er ein Servicegeschäft **von null auf 2,5 Mio. €** auf und stellte ein internationales Partnernetzwerk von reinen Sales- auf service-fähige Partner um – gegen Widerstände. In einem Aufbaumandat führte er ein ERP ein und gewann über ein neues Service-Hub-Konzept namhafte Industriekunden. Anker: Partner- und Key-Account-Management, Go-to-Market, P&L.

Gesucht: gestaltende Führungsrolle mit Gesamtverantwortung – **Geschäftsführer Vertrieb & Engineering, Managing Director Europe / DACH** oder **VP Sales & Service** in einem mittelständischen Maschinen- oder Anlagenbauer (ca 30–200 Mio. €). Wunschemfeld: technischer Mittelstand mit internationalem Footprint und Aufbau- oder Transformationscharakter, kurze Entscheidungswege, echter Gestaltungsspielraum. Reisebereitschaft inkl. Asien-Erfahrung.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen **Herr Leihbecher** für das **Geschäftsfeld SHK (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung.



Heiko Leihbecher
Senior Partner / Executive Consultant



+49 171-9402010



leihbecher@resus-consult.de



www.resus-consult.de



Besuchen Sie uns auf unseren
Social Media-Kanälen:

