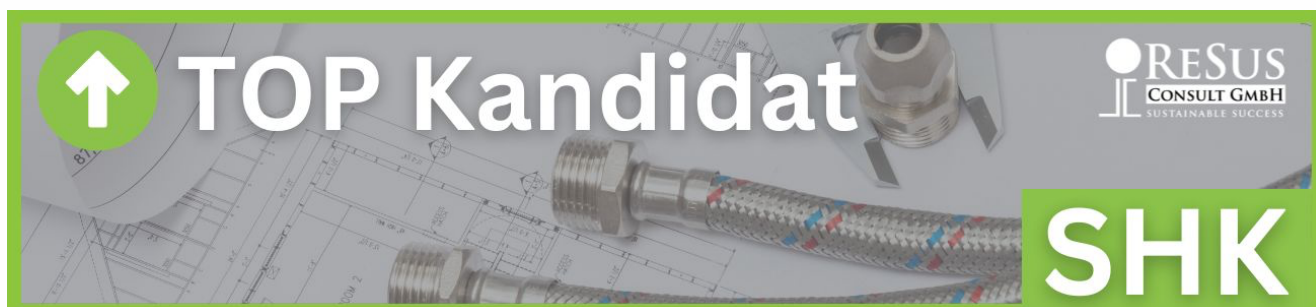




Head of Marketing & Commercial Growth TGA/SHK & Industrie-B2

ID: SHK 7561

Der Kandidat ist Diplom-Betriebswirt (FH) mit **über 25 Jahren** internationaler B2B-Erfahrung – Schwerpunkt **TGA/Gebäudetechnik, SHK und Industrial Tech**. Er denkt kommerziell und versteht Marketing als messbaren Wachstumstreiber. Prägende Stationen: ein dänischer Weltmarktführer der Gebäudetechnik (Head of Marketing DACH, Management Board), eine Premium-Marke der Optik-/Foto-Industrie und japanische Elektronik-Weltkonzerne. Verantwortung für bis zu **7 Units / 40 Mitarbeitende** und Budgets bis **4,5 Mio. €**.

Seine Wirkung ist in Zahlen belegt: Gruppenumsatz **+80 % in drei Jahren** durch ein datenbasiertes Commercial-Growth-, Go-to-Market- und Demand-Generation-System; TGA/SHK-Marktanteil **von 21 % auf 25 %** über segmentspezifische GTM-Strategien, Salesforce Pardot und automatisiertes Leadmanagement im **Marketing-Vertriebs-Alignment**; Smart-Home-Partnernetzwerk mit **600 Partnern**. Roter Faden ist die **digitale Marketing-Transformation**: MarTech-Architektur, CRM- & Marketing-Automation, Lead-Generierung, **KI-gestützte Marketingprozesse**, Brand- & Corporate-Identity-Transformation und konsequente KPI-Steuerung.

Gesucht wird eine Führungsrolle als **Head of Marketing DACH (TGA/SHK), Director Marketing & Commercial Growth (Industrie-B2B)** oder **Head of Digital Marketing / Demand Generation** – alternativ ein **Interim-Mandat als Marketing Director / Interim CMO** für Transformations- und Markteintrittsprojekte. Zielumfeld: Mittelstand und Industriekonzerne mit Wachstums- und Veränderungsauftrag, DACH wie international – besonders Hersteller mit Markteintritt DACH im Wärmepumpen- und Gebäudetechnikumfeld.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen **Herr Leihbecher** für das **Geschäftsfeld SHK (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung.



Heiko Leihbecher
Senior Partner | Executive Consultant



+49 171-9402010



leihbecher@resus-consult.de



www.resus-consult.de



Besuchen Sie uns auf unseren
Social Media-Kanälen:



Hinweis Datenschutz:

Wir stellen Ihnen gerne qualifizierte Experten aus Ihrem Branchenumfeld vor. Sofern Sie dies nicht wünschen, bitten wir um eine kurze Mitteilung. Im Allgemeinen erhalten Sie dann alle Profile ohne die persönlichen Kontaktdaten des Kandidaten. Diese stellen wir Ihnen gerne zu Vertragszwecken rechtzeitig und nach konkreter Einwilligung des Kandidaten separat zur Verfügung. Unseren weiteren Umgang zum