



International Sales Director Building Technology/BAU

ID: SHK 6848

Der Kandidat ist eine erfahrene B2B-Führungskraft mit 20+ Jahren Vertriebserfahrung in technischen Branchen (Bau, SHK, Maschinenbau, Elektrotechnik). Staatlich geprüfter Maschinenbautechniker mit Diplom-Betriebswirt und MBA-Ausbildung; kombiniert technische Tiefe mit kaufmännischer Steuerung. Seine internationale Karriere umfasst Führungsrollen in AMEA, EMEA und USA mit Verantwortung für bis zu **400 FTE** und Umsätze bis **300 MEUR**. Besondere Expertise: Standort- und Vertriebsführung, internationale Marktentwicklung und Geschäftsmodell-Innovation.

Seine Erfolgsleistungen zeigen operative Stärke: Gründung und Skalierung eines Solarunternehmens auf **80 MEUR innerhalb von 4 Jahren**; erfolgreiche Turnarounds bei mittelständischen Bauzulieferern mit Umsatzstabilisierung und bis zu **30% Effizienzsteigerung**; Marktanteils-Wachstum von über **30%** durch strategische Neuausrichtung und Kundenentwicklung; Aufbau von Teamprozessen, **KPI-Steuerung** und Systemimplementierung (SAP); Kostenreduktion um bis zu **10%** durch Lieferanten- und Prozessoptimierung. Alle Erfolge belegt durch operative Umsetzung unter Druck.

Der Kandidat sucht international ausgerichtete Führungsrolle mit klarer Ergebnisverantwortung und Gestaltungsfreiheit: **International oder Regional Sales Director, Head of Business Unit** (mit P&L), **Geschäftsführer/General Manager** mit Aufbau- oder Transformationsauftrag

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen **Herr Leihbecher** für das **Geschäftsfeld SHK (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung.



Heiko Leihbecher
Senior Partner | Executive Consultant



+49 171-9402010



leihbecher@resus-consult.de



www.resus-consult.de



Besuchen Sie uns auf unseren
Social Media-Kanälen:



Hinweis Datenschutz:

Wir stellen Ihnen gerne qualifizierte Experten aus Ihrem Branchenumfeld vor. Sofern Sie dies nicht wünschen, bitten wir um eine kurze Mitteilung. Im Allgemeinen erhalten Sie dann alle Profile ohne die persönlichen Kontaktdaten des Kandidaten. Diese stellen wir Ihnen gerne zu Vertragszwecken rechtzeitig und nach konkreter Einwilligung des Kandidaten separat zur Verfügung. Unseren weiteren Umgang zum Datenschutz nach der DSGVO entnehmen Sie bitte unserer Datenschutzerklärung sowie der Datenschutzbestimmung RSC.