

Die ReSus Consult GmbH ist die auf das Bauwesen spezialisierte Boutique-Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU, SHK|TGA und Maschinenbau bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success - ist das erfolgreiche Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich.

Abteilungsleiter Fachhandel Tiefbau (m/w/d)

ID: BW26012

Unser Mandant ist ein deutschlandweit führender Baustoffhändler in generalistischen wie auch spezialisierten Fachbereichen. Der Tiefbau im Kanal- und Straßenbau wie auch der Garten- und Landschaftsbau sind eine der Spezialisierungen im Infrastruktursegment. Als Teil einer europaweit erfolgreich agierenden Handelsgruppe bietet das Unternehmen ein vielseitiges Produktsortiment sowie fundierte technische Beratung für Investoren und Bauunternehmen. Gelebte Kundennähe, serviceorientierte Prozesse und engagierte sowie spezialisierte Teams vor Ort machen diesen Fachhändler bundesweit zu einem verlässlichen Partner im Bauwesen.



Einsatzort: bundesweit
(standortspezifische Möglichkeiten)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Führungsverantwortung eines spezialisierten Tiefbau-Teams im Baustoff-Fachhandel
- Betreuung von Geschäfts- und Schlüsselkunden im Tiefbauhandel, einschließlich aller Vertriebsaufgaben und dem Management von Lieferantenbeziehungen, Einkaufs- und Preisverhandlungen im Lager- sowie Objektgeschäft
- Projektbezogene Angebotskalkulationen, Nachverfolgung und Auftragsicherung
- Zusammenarbeit mit der Standortleitung sowie dem Zentraleinkauf für die strategische und operative Ausrichtung des Tiefbaus am Standort bzw. in der Vertriebsregion
- Weiterführung der Kundenbeziehungen und Aufbau von Kunden- und Industriekontakten
- Erarbeitung und Umsetzung von Verkaufs- und Marketingstrategien sowie Organisation und die Durchführung von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen
- Impulsgeber bei der Sortiments- und Vertriebsstrategie in der Vertriebsregion mit gleichzeitiger Verantwortung für Lagerbestände und Sicherstellung einer effizienten Warenbewirtschaftung (regionales Schwerpunktlager) unter Einbeziehung des Einkaufs

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. Studium im Bau- oder Handelsumfeld oder ähnliche Qualifikationen
- Führungserfahrung ist wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Baustoffen im Tiefbau (Kanal- und Straßenbau bzw. GaLaBau) vorzugsweise aus dem Projekt- bzw. Objektgeschäft
- Strategisches sowie unternehmerisches Denken, hohes Maß an Eigenverantwortung
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation im Baufachhandel
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Durchsetzungsvermögen, Teamfähigkeit
- Ergebnis- und zielorientierte Denkweise im Handelsvertrieb
- Sicherer Umgang mit ERP- und Office-Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Führungsaufgaben in einem modernen Handelsunternehmen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und leistungsorientierte Vergütung
- Firmenwagen zur kompletten privaten Nutzung, moderne Arbeitsmittel
- 30 Tage Urlaub sowie vielzählige attraktive Mitarbeitervorteile (Rabatte, E- Bike Leasing)
- Freiraum für Eigeninitiative, Weiterbildung und -entwicklung
- Freundliche, kollegiale (Team)Arbeitsatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse des Bewerbermanagements bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu oder nutzen Sie direkt den Link in unserem Bewerbermanagementportal als [Direktbewerbung](#) mit einem Klick.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Grete für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Fachhandel)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH
Personalberatung | Executive Search Bauwesen



Dipl.-Kfm.
Achim Grete
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg



+49.157.58033433 | www.resus-consult.de

