



Business Development Wärmepumpen & Gebäudetechnik – Gestalter mit Track Record ID: SHK 7949

Erfolgreicher Geschäftsentwickler mit über 20+ Jahren Vertriebs- und Marktverantwortung in der SHK- und Gebäudetechnik, mit nachweislichen Trackrecord, großteils in einem der führenden deutschen Heiztechnik-Konzerne mit konsequentem inhaltlichen Fokus auf **Wärmepumpen- und Heizungssysteme**. Auf Basis eines abgeschlossenen **Ingenieurstudiums** sowie einer handwerklichen SHK-Ausbildung vereint der Kandidat fundiertes technisches Know-how mit ausgeprägter Markt- und Kundennähe. Er wirkt besonders an der Schnittstelle zwischen Markt, Produktmanagement und Vertrieb und hat **nachweislich die Marktposition** seines Arbeitgebers im **Wärmepumpen-Segment** mitgestaltet, bis hin zur heute einer **führenden Stellung in Deutschland**.

Der Kandidat verfügt über umfassende Erfahrung in der **Erschließung neuer Geschäftsfelder**, der Entwicklung von Vertriebsstrukturen sowie im Aufbau und der Pflege belastbarer Netzwerke in Industrie, Bildung und Verbänden. Besonders hervorzuheben ist die Fähigkeit, Marktanforderungen zielgerichtet in unternehmensinterne Prozesse zu übertragen und gleichzeitig Kunden sowie Partner nachhaltig zu binden. Ergänzend bringt er tiefgehende Expertise in der **Konzeption und Umsetzung komplexer Energie- und Wärmepumpensysteme**, der Durchführung von Fachveranstaltungen sowie im Wissenstransfer mit. Innovative Projekte und die Mitwirkung an einer erfolgreichen Marktpositionierung unterstreichen seine Wirkung im Marktumfeld.

Aktuell strebt der Kandidat eine neue Herausforderung mit Fokus auf **strategischer Geschäftsentwicklung und Marktausbau im Zukunftssegment Wärmepumpe** an. Ziel ist es, seine umfangreiche Erfahrung, sein Netzwerk sowie seine hohe Umsetzungskompetenz in einem dynamischen Umfeld einzubringen und aktiv zum weiteren Wachstum beizutragen.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen **Herr Leihbecher** für das **Geschäftsfeld SHK** gern jederzeit zur Verfügung.



Heiko Leihbecher
Senior Partner | Executive Consultant

+49 171-9402010

leihbecher@resus-consult.de

www.resus-consult.de

Besuchen Sie uns auf unseren Social Media-Kanälen:



Hinweis Datenschutz:

Wir stellen Ihnen gerne qualifizierte Experten aus Ihrem Branchenumfeld vor. Sofern Sie dies nicht wünschen, bitten wir um eine kurze Mitteilung. Im Allgemeinen erhalten Sie dann alle Profile ohne die persönlichen Kontaktdaten des Kandidaten. Diese stellen wir Ihnen gerne zu Vertragszwecken rechtzeitig und nach konkreter Einwilligung des Kandidaten separat zur Verfügung. Unseren weiteren Umgang zum Datenschutz nach der DSGVO entnehmen Sie bitte unserer Datenschutzerklärung sowie der