



## Vertriebsleiter - Technischer Großhandel Elektro

ID: SHK 7554

Wir präsentieren eine erfahrene Führungskraft mit abgeschlossener **kaufmännischer Ausbildung** und über 15 Jahren Expertise im **technischen Vertrieb**. Der Kandidat verfügt über langjährige Erfahrung im Außendienst sowie in der Leitung von Vertriebsteams im Großhandel. Aktuell verantwortet er als **Verkaufsleiter** den Aufbau und die Steuerung eines regionalen Vertriebs mit Innen- und Außendienst, einschließlich Budget- und Ergebnisverantwortung sowie der Entwicklung von Strategien zur Marktanteilssteigerung.

Seine Karriere im **Elektro-Umfeld** ist geprägt von nachhaltigem Kundenaufbau, Betreuung von Groß- und Fachhandel sowie Handwerksbetrieben. Er verfügt über umfangreiche Erfahrung in der Durchführung von Messen, Kundenveranstaltungen und Schulungen sowie in der Einführung neuer Produktlinien. Darüber hinaus bringt er fundierte Kenntnisse in der Marktbearbeitung, im Key-Account-Management und in der Zusammenarbeit mit zentralen Fachabteilungen wie Marketing, Logistik und Produktmanagement ein.

Der Kandidat sucht eine neue Herausforderung auf **Leitungsebene im Vertrieb**, in der er seine Führungskompetenz, sein technisches Fachwissen sowie sein tiefes Branchenverständnis einbringen und den Geschäftserfolg nachhaltig mitgestalten kann.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen **Herr Leihbecher** für das **Geschäftsfeld SHK (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung.



**Heiko Leihbecher**  
Senior Partner | Executive Consultant

+49 171-9402010

leihbecher@resus-consult.de

www.resus-consult.de

Besuchen Sie uns auf unseren Social Media-Kanälen:

