



International Export Sales Manager Tiefbau

ID: BW 6607

Wir haben eine Bewerbung eines Wirtschaftsingenieurs aus dem **Tiefbau** erhalten, welcher bereits heute fundierte Vertriebserfahrungen im **Exportgeschäft** aufweist. Der ebenso studierte Handelsmanager spricht **mehrere Sprachen** fließend und hat sich **interkulturelle Kompetenzen** aneignen können.

Technisch auf erklärungsbedürftige Tiefbauprodukte (Abdichtungssysteme) ausgebildet hat er im **Exportmarkt Österreich, Schweiz, Frankreich, Spanien, Niederlande, Belgien, Schweden, Finnland, Großbritannien** sowie **Tschechien** in seiner Vertriebshoheit. Der Auf- und Ausbau von **Kunden- und Händlerstrukturen** im Ausland runden sein Profil neben der aktiven **Großkundenbetreuung** in der Bauwirtschaft ab. Eine Reisefrequenz bis 50% stellt hierbei für ihn keine Anstrengung dar.

Der Kandidat sucht derzeit nach einer neuen Herausforderung auf **Exportebene** und würde gerne seine Erfahrungen und Fähigkeiten in einem neuen Unternehmen einbringen. Wir würden uns freuen, wenn der Bewerber Ihr Interesse weckt und Sie eine interessante Aufgabe für unseren Kandidaten sehen.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen **Herr Schnitzler** für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.



Ralf Schnitzler
Managing Director | Executive Consultant

+49 2241-9227840
schnitzler@resus-consult.de
www.resus-consult.de

Besuchen Sie uns auf unseren Social Media-Kanälen:

