



Head of Business Development

ID: SHK 7443

Wir präsentieren eine erfahrene Führungskraft mit Abschluss als **Handelsfachwirt (Bachelor Professional of Trade and Commerce)** und langjähriger Expertise im **Business Development und Key Account Management**. Der Kandidat verfügt über umfassende Erfahrungen im Aufbau und in der Leitung von Vertriebsteams sowie in der Betreuung nationaler und internationaler Kunden aus Handel und Industrie. Aktuell verantwortet er als **Head of Business Development** die Führung einer Abteilung, die Entwicklung neuer Geschäftsfelder sowie die strategische Betreuung von Großkunden.

Seine Laufbahn ist geprägt durch Erfolge im **Key Account Management**, insbesondere in den Bereichen **DIY, E-Commerce** und Projektgeschäft. Er besitzt fundierte Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von **Sortiments- und POS-Konzepten**, im Management von Eigenmarken sowie in der Steuerung von **Multi-Channel-Strategien**. Zusätzlich bringt er Kompetenz in Vertragsverhandlungen, **Budgetplanung**, Marktanalysen und **Prozessoptimierungen** mit. Führungs- und Sales-Trainings sowie Team-Building-Schulungen unterstreichen seine Entwicklung zur vernetzt denkenden Führungspersönlichkeit.

Der Kandidat sucht eine neue Herausforderung auf **Leitungsebene im Vertrieb oder Business Development**, in der er seine Stärken in Kundenentwicklung, strategischer Geschäftsentwicklung und Teamführung einbringen und die Marktposition eines Unternehmens nachhaltig stärken kann.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Auf Wunsch lassen wir Ihnen gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers zukommen. Für Rückfragen steht Ihnen **Herr Leihbecher** für das **Geschäftsfeld SHK (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung.



Heiko Leihbecher
Senior Partner | Executive Consultant



+49 171-9402010



leihbecher@resus-consult.de



www.resus-consult.de



Besuchen Sie uns auf unseren
Social Media-Kanälen:



Hinweis Datenschutz:

Wir stellen Ihnen gerne qualifizierte Experten aus Ihrem Branchenumfeld vor. Sofern Sie dies nicht wünschen, bitten wir um eine kurze Mitteilung. Im Allgemeinen erhalten Sie dann alle Profile ohne die persönlichen Kontaktdaten des Kandidaten. Diese stellen wir Ihnen gerne zu Vertragszwecken rechtzeitig und nach konkreter Einwilligung des Kandidaten separat zur Verfügung. Unseren weiteren Umgang zum Datenschutz nach der DSGVO entnehmen Sie bitte unserer Datenschutzerklärung sowie der Datenschutzbestimmung RSC.