

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich.

Key Account Manager Tiefbau (m/w/d)

KunststoffrohrsysteID: BW26008

Unser Kunde ist ein renommiertes Produktionsunternehmen im Bereich von Rohrleitungssystemen aus Kunststoff. Der insbesondere im Tiefbau angesiedelte Hersteller von Produkten in der Entwässerungstechnik gehört zu den führenden Anbietern seines Metiers. Als Spezialist im Regenwasserbereich mit einer anspruchsvollen Produktpalette ist das Familienunternehmen auf Expansionskurs. Wachsende Kundenzufriedenheit durch persönlichen Kundenservice sowie eine herausragende Verfügbarkeit sind der Garant für die zukünftigen Wachstumsambitionen.



Einsatzort

Thüringen (aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Vertrieb von Kunststoffrohrsystemen Tiefbau im überregionalen Vertriebsgebiet als Key Account Manager im Projektgeschäft in der Regenwasserentwässerung
- Technische und kaufmännische Beratung von Bauämtern, Kommunen und Fachplanern (Ingenieurbüros) sowie Baustoffhändlern und Bauunternehmen
- Unterstützung bei der Planung und Begleitung von Baumaßnahmen im Tiefbau
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Betreuung des Kundenstamms sowie Akquise von Neukunden auf technischer sowie kaufmännischer Basis
- Stetige Marktbeobachtung Ihrer Region sowie Kundenanalysen
- Durchführung von Schulungen sowie Unternehmens- und Produktpräsentationen
- Aktive Zusammenarbeit mit Ihren Innen- und Außendienstkollegen im Vertrieb, Produktmanagement, Anwendungstechnik, Qualitätsmanagement usw.
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen, ggfs. auch überregional

Ihr Qualifikationsprofil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, Studium des Bauingenieurwesens, Techniker oder vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des Tiefbaus, idealerweise im Bereich Rohrleitungssysteme, Kanalbau, Verkehrswegebau oder Entwässerungen
- Vertriebserfahrung (technische Affinität) sowie Außendiensttätigkeit wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft im regionalen Umfeld, im Bedarfsfall auch überregional
- Ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamgeist, Kommunikationsvermögen, Bodenständigkeit, Verhandlungsgeschick
- Loyalität, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Office und CRM Tools, ERP Erfahrung wünschenswert
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabenspektrum mit flachen Führungsstrukturen und kurzen Entscheidungswegen in dem Bauwesen
- Leistungsgerechte Vergütung und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmenwagen zur freien privaten Nutzung sowie Sozialleistungen
- Moderne Arbeitsmittel und komplette Home-Office Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen werden gefördert
- Freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.92278-40
Über mich - Vita Experte Bau | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

