

Die ReSus Consult GmbH ist die auf das Bauwesen spezialisierte Boutique-Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU, SHK|TGA und Maschinenbau bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist das erfolgreiche Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich

## Außendienst Fachhandel Tiefbau (m/w/d)

ID: BW26013

Unser Mandant ist ein deutschlandweit führender Baustoffhändler in generalistischen wie auch spezialisierten Fachbereichen. Der Tiefbau im Kanal- und Straßenbau wie auch der Garten- und Landschaftsbau sind eine der Spezialisierungen im Infrastruktursegment. Als Teil einer europaweit erfolgreich agierenden Handelsgruppe bietet das Unternehmen ein vielseitiges Produktsortiment sowie fundierte technische Beratung für Investoren und Bauunternehmen. Gelebte Kundennähe, serviceorientierte Prozesse und engagierte sowie spezialisierte Teams vor Ort machen diesen Fachhändler bundesweit zu einem verlässlichen Partner im Bauwesen.



MEHR INFOS UNTER: [WWW.RESUS-CONSULT.DE/BW26013](http://WWW.RESUS-CONSULT.DE/BW26013)

**Einsatzort:** bundesweit  
(standortspezifische Möglichkeiten)

### Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Vertriebsspezialist im Außendienst für Geschäfts- und Schlüsselkunden im Tiefbauhandel, einschließlich proaktiver Vertriebsaufgaben und Management von Lieferantenbeziehungen, Einkaufs- und Preisverhandlungen im Lager- sowie Objektgeschäft
- Projektbezogene Angebotskalkulation, Nachverfolgung und aktive Auftragssicherung
- Verantwortlich für die Bearbeitung von Ausschreibungsunterlagen und der Abwicklung von Aufträgen einschließlich evtl. Reklamationen
- Zusammenarbeit mit der Abteilungsleitung / Standortleitung sowie dem Zentraleinkauf
- Weiterführung eigener Kundenbeziehungen und Aufbau neuer Kunden- und Industriebeziehungen in der Vertriebsregion (gemeinsam mit dem Tiefbau Team aus Innendienst und Angebotsbearbeitung)
- Mitarbeit bei der Planung und Umsetzung von Verkaufs- und Marketingstrategien sowie Organisation und die Durchführung von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen
- Mitwirkung bei der Sortiments- und Vertriebsstrategie in der Vertriebsregion mit gleichzeitiger Kontrolle der Lagerbestände und Sicherstellung einer effizienten Warenbewirtschaftung (regionales Schwerpunktlager) unter Einbeziehung des Einkaufs

### Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung im Bau- oder Handelsumfeld oder ähnliche Qualifikationen
- Berufserfahrung im Vertrieb von Baustoffen im Tiefbau (Kanal- und Straßenbau) vorzugsweise aus dem Projekt- bzw. Objektgeschäft
- Fähigkeit zur Eigenmotivation im Baufachhandel
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Durchsetzungsvermögen, Teamfähigkeit
- Ergebnis- und zielorientierte Denkweise im Handelsvertrieb
- Sicherer Umgang mit ERP- und Office-Tools, regionale Reisebereitschaft
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

### Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem modernen Handelsunternehmen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und leistungsorientierte Vergütung
- Firmenwagen zur privaten Nutzung, moderne Arbeitsmittel
- 30 Tage Urlaub sowie vielzählige attraktive Mitarbeitervorteile (Rabatte, E- Bike Leasing)
- Freiraum für Eigeninitiative und Weiterbildung und -entwicklung
- Freundliche, kollegiale (Team)Arbeitsatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse des Bewerbermanagements [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu oder nutzen Sie direkt den Link in unserem Bewerbermanagementportal als [Direktbewerbung](#) mit einem Klick.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Grete für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Fachhandel)** gern jederzeit zur Verfügung.

**ReSus Consult GmbH**  
Personalberatung | Executive Search Bauwesen



Dipl.-Kfm.  
**Achim Grete**  
Weierstraße 14-16  
53721 Siegburg



+49.157.58033433 | [www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)

