

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich.

Außendienst Fachhandel Tiefbau (m/w/d)

ID: BW25047

Unser Mandant ist ein deutschlandweit führender Baustoffhändler in generalistischen wie auch spezialisierten Fachbereichen. Der Tiefbau im Kanal- und Straßenbau wie auch der Garten- und Landschaftsbau sind eine der Spezialisierungen im Infrastruktursegment. Als Teil einer europaweit erfolgreich agierenden Handelsgruppe bietet das Unternehmen ein vielseitiges Produktsortiment sowie fundierte technische Beratung für Investoren und Bauunternehmen. Gelebte Kundennähe, serviceorientierte Prozesse und engagierte Teams vor Ort machen diesen Fachhändler zu einem verlässlichen Partner im Bauwesen.



Einsatzort: Bayern (in mehreren Gebieten möglich)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Vertriebsspezialist im Außendienst für Geschäfts- und Schlüsselkunden im Tiefbauhandel, einschließlich proaktiver Vertriebsaufgaben und Management von Lieferantenbeziehungen, Einkaufs- und Preisverhandlungen im Lager- sowie Objektgeschäft
- Projektbezogene Angebotskalkulation, Nachverfolgung und aktive Auftragssicherung
- Zusammenarbeit mit der Standortleitung / Regionalvertriebsleitung sowie Zentraleinkauf für die strategische Neuausrichtung des Tiefbaus in der Vertriebsregion Süd
- Weiterführung eigener Kundenbeziehungen und Aufbau neuer Kunden- und Industriebeziehungen in der neu geschaffenen Vertriebsregion (gemeinsam mit dem Tiefbau Team aus Innendienst und Angebotsbearbeitung)
- Mitarbeit bei der Planung und Umsetzung von Verkaufs- und Marketingstrategien sowie Organisation und die Durchführung von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen
- Mitwirkung bei der Sortiments- und Vertriebsstrategie in der Vertriebsregion mit gleichzeitiger Kontrolle der Lagerbestände und Sicherstellung einer effizienten Warenbewirtschaftung (regionales Schwerpunktlager) unter Einbeziehung des Einkaufs

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung im Bau- oder Handelsumfeld oder ähnliche Qualifikationen
- Berufserfahrung im Vertrieb von Baustoffen im Tiefbau (Kanal- und Straßenbau) vorzugsweise aus dem Projekt- bzw. Objektgeschäft
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation im Baufachhandel
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Durchsetzungsvermögen, Teamfähigkeit
- Ergebnis- und zielorientierte Denkweise im Handelsvertrieb
- Sicherer Umgang mit ERP- und Office-Tools, regionale Reisebereitschaft entweder in Raum Oberbayern oder Raum Franken (mehrere Optionen)
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem modernen Handelsunternehmen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und leistungsorientierte Vergütung
- Firmenwagen zur privaten Nutzung, moderne Arbeitsmittel
- 30 Tage Urlaub sowie vielzählige attraktive Mitarbeiter Vorteile (Rabatte, JobRad usw.)
- Persönliche und individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten werden gefördert
- Freundliche, kollegiale (Team)Arbeitsatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH

Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.

Ralf Schnitzler

Weierstraße 14-16

53721 Siegburg

+49.2241.92278.40

Über mich - Vita Experte Bau | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz im Bauwesen mehr!!

