

Die **ReSus Consult GmbH** ist die im **Bauwesen** erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst **vertraulich** | **professionell** | **kompetent** | **menschlich** | **verbindlich**.



# Technischer Außendienst Tiefbau (m/w/d)

## Regenwassermanagement

ID: BW25045

Unser Kunde ist ein mittelständisches und renommiertes Familienunternehmen für Rohrsysteme im Baubereich. Der im Tiefbau aktive Systemhersteller von Kunststoffrohrsystemen hat seine Unternehmensbereiche immer stetig und zukunftsorientiert ausgebaut. Das Unternehmen ist bereits langjährig in dem Fokusmarkt der Regenwasserbewirtschaftung tätig und die Produktpalette wird immer wieder durch neue Anwendungsbereiche ergänzt. Bodenständig, weitsichtig, nachhaltig und innovationsfreudig zeichnen die überaus angesehene und erfolgreich agierende Unternehmensgruppe in der Bauwirtschaft aus.



### Einsatzort

Bayern (aus dem Home-Office heraus)

### Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Technischer Vertrieb von Kunststoffrohrsystemen im Vertriebsgebiet Bayern
- Primäre Beratung (technisch / kaufmännisch) von Bauämtern, Kommunen und Fachplanern (Ingenieurbüros / Architekturbüros)
- Nachgelagerte Betreuung und Beratung von Baustoffhändlern sowie Bauunternehmen im Team mit den regionalen Außendienstkollegen
- Unterstützung bei der Planung und Begleitung von Baumaßnahmen insbesondere im fachlichen Kontext des Regenwassermanagements für Infrastrukturthemen
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Betreuung des Kundenstamms sowie Akquise von Neukunden
- Organisation und Durchführung von fachlichen Schulungen sowie Unternehmens- und Produktpräsentationen des Produktportfolios in der Regenwasserbewirtschaftung
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen gemeinsam mit den kaufmännischen sowie technischen Außendienstkollegen

### Ihr Qualifikationsprofil:

- Abgeschlossenes technische oder kaufmännische Ausbildung, Studium des Bauingenieurwesens, Techniker oder vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des Tiefbaus, idealerweise im Bereich Rohrleitungssysteme, Kanalbau, Straßenbau oder Entwässerung
- Vertriebserfahrung sowie Außendiensttätigkeit wünschenswert
- Reisebereitschaft im regionalen Vertriebsgebiet Bayern
- Ausgeprägte projekt- und Kundenorientierung sowie unternehmerisches Handeln
- Teamgeist, Organisationstalent, Kommunikationsvermögen
- Loyalität, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Office und CRM Tools, ERP Erfahrung wünschenswert
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse (konversationssicher) wünschenswert

### Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabenspektrum mit flachen Führungsstrukturen und kurzen Entscheidungswegen im Familienunternehmen
- Leistungsgerechte Vergütung und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmenwagen zur freien privaten Nutzung sowie Home-Office Ausstattung
- Moderne Arbeitsmittel, Job Rad und weitere attraktive Sozialleistungen
- Individuelle technische sowie persönliche Weiterbildungen werden gefördert
- Freundliche und überaus familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

### ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.  
**Ralf Schnitzler**  
Weierstraße 14-16  
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55  
[Über mich - Vita Experte Bau](#) | [www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz im Bauwesen mehr!!

