

TOP Kandidat | Kandidatenprofil



Geschäftsführer Baustoffhandel

ID: BW 7670

Wir präsentieren unternehmerisch denkende Führungspersönlichkeit eine betriebswirtschaftlichem Hochschulabschluss und langjähriger Managementerfahrung im Baustoffhandel. berufliche Entwicklung geprägt durch Die ist kontinuierliche Verantwortungsausweitung – vom Teamleiter über den Einkaufs- und Niederlassungsleiter bis hin zur Gesamtverantwortung als Geschäftsführung.

Der Schwerpunkt liegt in der strategischen Ausrichtung und operativen Steuerung von Vertriebs- und Einkaufsprozessen, der Weiterentwicklung von Mitarbeitenden und Teams sowie in der Betreuung anspruchsvoller Großkunden. Besondere Stärken zeigt die Fachkraft in den Bereichen Budget- und Finanzverantwortung, Verhandlungsführung, Netzwerkpflege, Qualitätsmanagement und in der Optimierung interner Abläufe. Die enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen sowie die Pflege langfristiger Geschäftsbeziehungen bilden eine solide Grundlage für nachhaltiges Wachstum.

Gesucht wird eine verantwortungsvolle Position im baunahen Handel, in der strategisches und Marktkenntnis operatives Führungsverhalten, und **Gestaltungsspielräume** aezielt zusammenwirken können.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau) gern jederzeit zur Verfügung.



Ralf Schnitzler Berater Bauwesen 02241.240922-55 schnitzler@resus-consult.de









Bleiben Sie stets informiert und folgen uns auf unseren Social Media Kanälen.

Auf Wunsch erhalten Sie gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers.