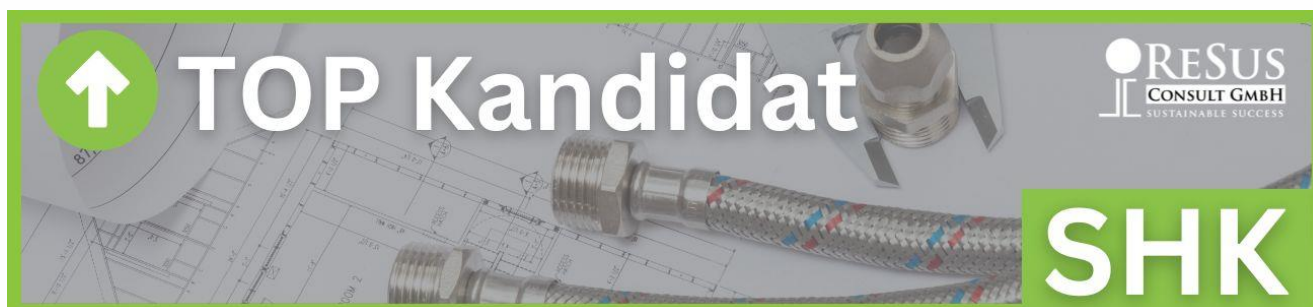




Business Development Manager SHK

ID: SHK 7491

Wir präsentieren eine erfahrene Führungspersönlichkeit mit **betriebswirtschaftlichem Hintergrund (B.Sc.)** und ausgewiesener Expertise in **Business Development, Vertrieb und Projektmanagement**. Zuletzt als **Leiterin Business Development** in einem Private-Equity-geführten Industrieunternehmen tätig, verantwortete sie Umsatzsteigerung, Portfolioentwicklung sowie die Einführung digitaler Strukturen und internationaler Vertriebsprozesse.

Ihre Stärken liegen in der **strategischen Geschäftsentwicklung**, im **Aufbau von Key Accounts** sowie in der Umsetzung von **Innovations- und Digitalisierungsprojekten**. Durch ihre Erfahrungen in Geschäftsführungsvorbereitung, Projektleitung im Innenausbau und in der Leitung interdisziplinärer Teams bringt sie eine hohe Umsetzungsstärke sowie ein belastbares Netzwerk in den Bereichen **Immobilien, Architektur und Design** mit. Ergänzend verfügt sie über fundierte Kenntnisse in Marketing, Pricing, Patentanmeldungen und Change Management.

Die Kandidatin sucht nach einer neuen Herausforderung, in der sie ihre Expertise in **Business Development, Vertrieb und strategischer Unternehmensentwicklung** einbringen und weiter ausbauen kann – bevorzugt auf **Leitungsebene mit Personal- und Ergebnisverantwortung**.

Wir würden uns freuen, wenn der Bewerber Ihr Interesse weckt und Sie eine interessante Aufgabe für unseren Kandidaten sehen.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Dohrmann für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung



Andreas Dohrmann

Berater SHK

02241.240922-56

dohrmann@resus-consult.de



Blieben Sie stets **informiert** und folgen uns auf unseren **Social Media Kanälen**.

Auf Wunsch erhalten Sie gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers.