

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst **menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich**.

## Technischer Vertrieb Bauelemente (m/w/d)

ID: BW25038

Unser Kunde ist ein bundesweit agierender Fachhandel für Baustoffe, der an zahlreichen Standorten ein generalistisches Sortiment für Hoch- und Tiefbau sowie Garten- und Landschaftsbau vorhält. Mit einer hohen Spezialisierung im Segment Fassade, Dämmstoffe, WDVS sowie technische Bauelemente zählt er zu den führenden im Fachhandel Hochbau für das Bauhandwerk und das Objektgeschäft in ganz Deutschland. Fachkompetenz, Kundenorientierung und ein starker Teamzusammenhalt zeichnen dieses vertriebsorientierte, moderne und erfolgreiche spezialisierte Handelsunternehmen aus.

### Einsatzort

Raum Herford (Home-Office anteilig möglich)



### Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Technisch orientierter Vertrieb von Bauelementen im deutschlandweiten Objektgeschäft
- Technische Beratung zu Systemlösungen in den Bereichen Brandschutz, Schallschutz, Fassadenbau, Wärmedämmung, Beschlags-Technik
- Betreuung und Beratung von Bestands- und Neukunden (Handwerk, Bauunternehmen, Architekten, Planer) aus dem Innendienst heraus
- Mitarbeit bei der Objektbearbeitung und Angebotserstellung inklusive Kalkulation und Nachverfolgung für die Fokussegmente der technischen Bauelemente
- Teilnahme an Kundengesprächen, Einkaufsverhandlungen, Fachveranstaltungen sowie themenbezogene Fach-Schulungen
- Entwicklung des Vertriebsgebietes durch systematische Marktanalyse und Kundenakquise
- Enge Zusammenarbeit mit Einkauf, Logistik und Projektabwicklung

### Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zum Baustoffhandel oder Handwerk (Bauelemente) oder vergleichbarer Qualifikation
- Erfahrung im Objekt- bzw. Projektgeschäft bzw. technikaffinem Vertrieb
- Fachkenntnisse der Bauelemente werden vorausgesetzt
- Technische Affinität zu Gebäudehülle, WDVS, Fassaden- und Bauelementetechnik
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Vertriebsorientierung und verbindliches Auftreten
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Einsatzbereitschaft
- Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen sowie gängigen MS-Office-Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

### Das Unternehmen bietet:

- Interessante Vertriebsaufgaben in einer führenden Handelsgruppe
- Leistungsgerechte Vergütung und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Abwechslungsreiches Aufgabenspektrum, gemeinschaftliche Teamkultur und interne Aufstiegschancen
- Interne Weiterbildungsmöglichkeiten über eine eigene Akademie
- Kollegiale und wertschätzende Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

### ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.  
**Ralf Schnitzler**  
Weierstraße 14-16  
53721 Siegburg

+49.2241.92278.40

Über mich - Vita Experte Bau | [www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

