



## Strategischer Business Development Manager Hochbau (D-A-CH Region) ID: BW 7539

Diese erfahrene Führungspersönlichkeit gestaltet seit über 30 Jahren aktiv die Bau-, Baustoff- und Gebäudetechnikbranche – mit einem besonderen Schwerpunkt auf **nachhaltiges Bauen**, **klimafreundliche Baustoffe** und **strategische Marktentwicklung** im DACH-Raum.

Der Fokus liegt auf **strategischem Business Development**, der Entwicklung von **ESG-konformen Lösungen**, dem Aufbau neuer Marktsegmente und der nachhaltigen Positionierung technischer Produkte – insbesondere im Umfeld von emissionsarmen Materialien und innovativer Gebäudetechnologie – im Segment Generalunternehmer und auch Projektentwickler.

Langjährige Erfahrung in der **Projektleitung von Großprojekten**, der **Fachberatung für Architekten, Bauunternehmen und Projektentwickler** sowie die Rolle als **Markenbotschafter** auf Fachkongressen und Branchenplattformen unterstreichen die ausgeprägte Markt- und Kommunikationsstärke.

Weitere Kompetenzen liegen in **Change-Management, Stakeholder-Management, strategischer Verhandlungsführung** sowie in der Umsetzung von Schulungskonzepten, Netzwerkaufbau und Marktdurchdringung im deutschsprachigen Raum.

Gesucht wird eine Position mit Verantwortung für strategische Geschäftsfeldentwicklung, Markteinführung nachhaltiger Lösungen oder technische Vertriebsstrategie – idealerweise in einem Unternehmen, das Nachhaltigkeit, Innovation und Marktwachstum in der DACH-Region verbindet.

Ihr direkter Ansprechpartner bei der RSC – Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.



**Ralf Schnitzler**

Berater Bauwesen

📞 02241.240922-55

✉️ schnitzler@resus-consult.de



Bleiben Sie stets **informiert** und folgen uns auf unseren **Social Media Kanälen**.

*Auf Wunsch erhalten Sie gern ein anonymisiertes Kurzprofil dieses Bewerbers.*

### Hinweis Datenschutz:

Wir stellen Ihnen gerne qualifizierte Experten aus Ihrem Branchenumfeld vor. Sofern Sie dies nicht wünschen, bitten wir um eine kurze Mitteilung. Im Allgemeinen erhalten Sie dann alle Profile ohne die persönlichen Kontaktdaten des Kandidaten. Diese stellen wir Ihnen gerne zu Vertragszwecken rechtzeitig und nach konkreter Einwilligung des Kandidaten separat zur Verfügung. Unseren weiteren Umgang zum Datenschutz nach der DSGVO entnehmen Sie bitte unserer Datenschutzerklärung sowie der Datenschutzbestimmung RSC.