

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich.

## **Außendienst - SHK Dienstleistungen (m/w/d)**

ID: SHK25020

Als regionaler Dienstleister im SHK-Umfeld ist unser Kunde für seine nachhaltigen Lösungen für das Fachhandwerk bekannt und bietet hier eine in der Branche erstmalig strukturierte Optimierung in den Arbeitsabläufen an. Dank seiner hochwertigen Dienstleistungen, kundengerechten Lösungen, stetigen Innovationen, kurzen Entscheidungswegen und Kundennähe wurde das Start-Up Unternehmen hierfür mehrfach ausgezeichnet.

### **Einsatzort**

Region Bodensee oder Raum Nürnberg  
(jeweils aus dem Home-Office heraus)



### **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:**

- Systematische Betreuung und Weiterentwicklung des regionalen Verkaufsgebietes durch Beratung und Schulungen der Kunden vor Ort
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung
- Betreuung der Kunden im Fachhandwerk und SHK-Großhandel
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Mitplanung beim Budget Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Organisation und Durchführung von Schulungs- und Vortragsveranstaltungen
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen

### **Ihr Qualifikationsprofil:**

- Technische oder kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation mit Schwerpunkt auf Vertriebskenntnisse im SHK-Umfeld
- Hohe Affinität und Knowhow für das Sortiment Heizung / Kälte
- Berufserfahrung im 3- oder 2-stufigen Vertriebsweg sind wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität, Abschlussicherheit
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit Office Anwendungen sowie CRM
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

**Das Unternehmen bietet:**

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem durch Vielfalt, Dynamik, Innovation und Flexibilität ausgezeichneten Start-Up Unternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung, 30 Tage Urlaub
- Ein neutraler PKW für die private Nutzung sowie Home-Office Ausstattung
- Attraktive Entwicklungschancen sowie persönliche und technische Weiterbildungsmöglichkeiten
- Überaus angenehme Arbeits- und Teamstimmung in einem dynamischen Umfeld

**Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:**

- Aussagekräftiger deutscher Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

**Haben wir Ihr Interesse wecken können?**

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Dohrmann für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung

**ReSus Consult GmbH**  
Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Consultant  
**Andreas Dohrmann**  
Weierstraße 14-16  
53721 Siegburg

**+49.2241.240922.56**  
Über mich - Vita Experte SHK | [www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

