

Die **ReSus Consult GmbH** ist die im **Bauwesen** erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK-Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst **vertraulich** | **professionell** | **kompetent** | **menschlich** | **verbindlich**.



SHK - Vertriebsingenieur Installationstechnik (m/w/d)

ID: SHK25028

Unser Kunde ist ein weltweit agierender Hersteller von Rohrsystemen in der Abwasser-, Regenwasser-, Entwässerung- und Gebäudeversorgung. Mit mehreren Produktionsstätten und einer Vielzahl von Vertriebsstellen finden seine Produkte Verwendung in der klassischen Gebäudetechnik. Das Unternehmen zeichnet sich durch eine aktive Marktpresenz und bester Reputation auf dem Fachmarkt aus. Kundenorientierter Service vor Ort sind einer der vielen Erfolgsfaktoren.

Einsatzort

Nordrhein-Westfalen

(aus dem Home-Office heraus)



Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung und Weiterentwicklung des regionalen Verkaufsgebietes durch Beratung und Schulungen
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung
- Betreuung von Architekten/Planer/Bauträger und Wohnbaugesellschaften
- Koordination bei Großprojekten in Abstimmung mit Außendienst / Vertriebsleitung
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Mitplanung beim Budget Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Technische Unterstützung des Außendienstes
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische Ausbildung Versorgungstechnik, SHK-Meister oder vergleichbare Qualifikation
- Hohe Affinität und technisches Knowhow für das Sortiment SHK Installation
- Berufserfahrung im 2- oder 3-stufigen Vertriebsweg sind wünschenswert
- Außendienst Erfahrung bei ausschreibenden und entscheidenden Stellen
- Hohe Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität, Abschlusssicherheit
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit Office Anwendungen sowie CRM
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen internationalen Unternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Home-Office Ausstattung sowie ein neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen sowie vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten
- Überaus freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger deutscher Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Dohrmann für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik (Sanitär | Heizung | Klima | Lüftung | TGA | Installation)** gern jederzeit zur Verfügung

ReSus Consult GmbH
Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Consultant
Andreas Dohrmann
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg



+49.2241.240922.56
Über mich - Vita Experte SHK | www.resus-consult.de

Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

