

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

Technischer Berater Außendienst Tiefbau (m/w/d) **Regenwassermanagement**

ID: BW25027

Unser Kunde ist ein weltweit agierender Hersteller von Rohrsystemen in der Abwasser-, Regenwasser- und Entwässerungstechnik sowie in der Industrierversorgung. Mit mehreren Produktionsstätten und einer Vielzahl von Vertriebsstellen national wie international finden seine Produkte Verwendung im klassischen Tiefbau. Das Unternehmen zeichnet sich durch eine aktive Marktpräsenz und bester Reputation auf dem Fachmarkt aus. Kundenorientierter Service vor Ort sind einer der vielen Erfolgsfaktoren des innovativen und branchenführenden Familienunternehmens.



Einsatzort: Rheinland-Pfalz, Saarland und Großraum Frankfurt (aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Technische Beratung im Regenwassermanagement der Entwässerungstechnik des regionalen Vertriebsgebietes der groben PLZ Regionen 54-56, 60-68
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung (Konzepte, Bemessungen, Detaillösungen, Gleichwertigkeitsnachweise) in den bekannten Produktbereichen der Entwässerungstechniken im Tiefbau
- Akquise von Investoren, Behörden, Planern und ausschreibenden Stellen
- Zusammenarbeit im regionalen Vertriebsgebiet mit mehreren Außendienst- sowie Innendienstkollegen sowie Team- und Regionalleitungen
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung / Entwicklung von Marktpotentialen
- Objektverfolgung und operative Abstimmung der Vorvermarktungsaktivitäten
- Stärkung und Positionierung der etablierten und renommierten Vertriebsmarke, Mitarbeit im Reklamationsmanagement sowie Anwendungsberatungen vor Ort
- Organisation und Durchführung von technisch orientierten Schulungsveranstaltungen, Fachvorträgen sowie Messebeteiligungen in der Beratung zum Regenwassermanagement und der Entwässerungstechnik

Ihr Qualifikationsprofil:

- Studium Bauingenieurwesen / Umwelttechnik oder Meister / Techniker mit Schwerpunkt (Siedlungs-)Wasserwirtschaft oder vergleichbaren Qualifikationen
- Fachkenntnisse der Entwässerungstechnik / Regenwasserbewirtschaftung
- Berufserfahrung im 2/3-stufigen Vertriebsweg sind wünschenswert
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld Saarland über RP bis Raum Frankfurt
- Redegewandte Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Eigeninitiative, Loyalität, Abschlusssicherheit sowie Kommunikationsgeschick
- Souveränes und eloquentes Auftreten als Vertriebsingenieur, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit Office / CAD Anwendungen sowie Präsentationstechniken
- Betriebswirtschaftliches Denkvermögen und gute Auffassungsgabe
- Deutschkenntnisse auf sehr gutem und fließendem Niveau
- Englischkenntnisse (konversationssicher) wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, sehr innovativen und flexiblen, marktführendem internationalen Familienunternehmen
- Attraktives und leistungsgerechtes Vergütungspaket im Tarifsystem
- Home-Office Ausstattung sowie ein neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Technische und persönliche Weiterbildungen mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Kollegiale und freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55
Über mich - Vita Experte Bau | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanzen im Bauwesen mehr!!

