

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK** Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

(Vertriebs-) Produktmanager Tiefbau Rohrsysteme (m/w/d)

ID: BW25025

Unser Kunde ist ein weltweit agierender Hersteller von Rohrsystemen in den Segmenten Tiefbau, Haustechnik sowie Elektrosysteme im Bauwesen. Mit mehreren Produktionsstätten und einer Vielzahl von Vertriebsstellen finden seine Produkte Verwendung in der Bauindustrie. Das Unternehmen zeichnet sich durch eine aktive Marktpresenz mit gleichzeitig bester Reputation auf dem Fachmarkt aus. Kundenorientierter Service vor Ort sowie stetige Innovationen sind einige der vielen Erfolgsfaktoren des branchenführenden Familienunternehmens mit klar definierten Wachstumsambitionen im Bauumfeld.

Einsatzort: Großraum Schweinfurt (hybrid)



MEHR INFOS UNTER: WWW.REsus-CONSULT.DE/BW25025

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Verantwortung für das produktspezifische Lebenszyklus-Management der Kunststoffrohrsysteme als vertrieblicher Produktmanager mit Fokus auf Markt / Wettbewerber / Marketing / Vertrieb / Kommunikation für den Tiefbaumarkt
- Unterstützung von Kunden und Vertriebspartnern durch eine markt- und anwenderorientierte strategische Produktstrategie für (Kunststoff) Rohrsysteme
- Nationale wie internationale Marktanalysen, Beobachtung von Markttrends, Kundenbedürfnissen und Wettbewerbsaktivitäten sowie Beobachtung und Mitgestaltung bei Normen- und Regulierungsgremien von technischen Rahmenbedingungen
- Zusammenarbeit mit den Abteilungen F&E, Produktion / Qualitätssicherung bei Produktideen, Strategieentwicklungen und Einführung neuer Produkte
- Mitarbeit von Marketing- und Vertriebskonzepten (Vermarktungsstrategie) für den zugewiesenen Produktbereich inkl. Preispolitik, Kanal- und Marketingmaßnahmen
- Durchführung produktbezogener Schulungen für interne und externe, nationale und auch internationale Nutzer sowie Erstellung verkaufsunterstützender Unterlagen
- Reporting und Analyse, Erstellung von Berichten zur Erfolgskontrolle und Optimierungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technisches Studium als Wirtschaftsingenieur, Bauingenieur, Versorgungstechnik oder vergleichbare Qualifikation mit hoher technischer Affinität
- Fachkenntnisse von Rohrsystemen in der Bauwirtschaft vorteilhaft
- Mehrjährige Berufserfahrung im klassischen Produktmanagement der Bauzulieferindustrie (optimalerweise Kunststoffrohrsysteme)
- Kommunikations- und Organisationstalent, Eigeninitiative
- Überzeugungsfähigkeit sowie Teamplayereigenschaften
- Reisebereitschaft bis zu 20% und souveräner Firmenrepräsentant
- Sicherer Umgang mit Office Anwendungen, CRM und ERP Systemen
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, sehr innovativen und flexiblen marktführenden internationalen Familienunternehmen
- Überaus attraktives und leistungsgerechtes Vergütungspaket im Tarifsystem
- Die Möglichkeit bis zu drei Tage aus dem Home-Office zu arbeiten
- Technische und persönliche Weiterbildungen mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Kollegiale und freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH
Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55

Über mich - Vita Experte Bau | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz im Bauwesen mehr!!

