

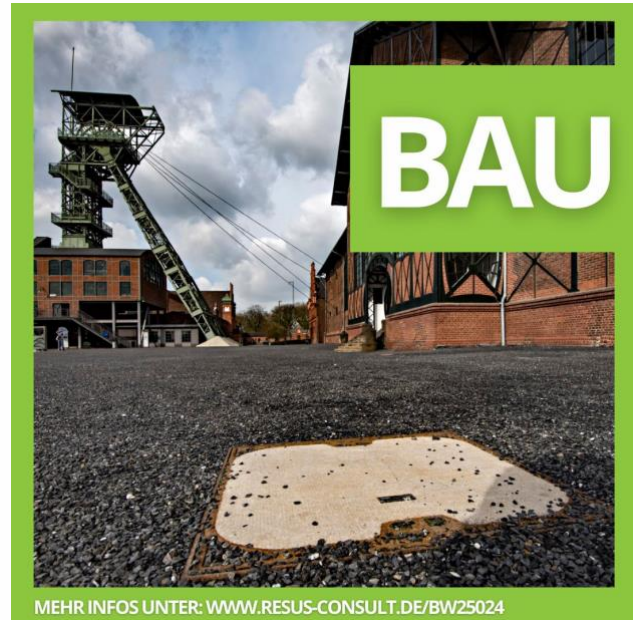
Die **ReSus Consult GmbH** ist die im **Bauwesen** erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst **vertraulich** | **professionell** | **kompetent** | **menschlich** | **verbindlich**.

Technischer Außendienst Tiefbau (m/w/d)

ID: BW25024

Unser Kunde ist ein bundesweit agierender Hersteller von Schachtsystemen für Infrastruktursysteme. Mit seiner etablierten Produktionsstätte finden seine Produkte Verwendung im klassischen Tiefbau, in den Bereichen Entsorgung / Kanalbau / Kablettiefbau, Versorgung sowie in der passiven Telekommunikationstechnik. Das Unternehmen zeichnet sich durch eine aktive Marktpresenz mit gleichzeitig bester Reputation auf dem Fachmarkt aus. Kundenorientierter Service vor Ort sowie stetige Innovationen sind einige der vielen Erfolgsfaktoren des branchenführenden Familienunternehmens.

Einsatzort: Bayern / Thüringen (aus dem Home-Office heraus)



Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Technischer Vertrieb von Betonfertigteilen im Vertriebsgebiet Bayern / Thüringen mit den PLZ Regionen 80 bis 99 und 07 bis 09
- Technische Beratung von Investoren, Kommunen und Fachplanern wie Ingenieurbüros, Architekten, Netzplaner und Landschaftsarchitekten
- Nachgelagerte Betreuung von Baustoffhändlern sowie Bauunternehmen
- Unterstützung bei der Planung und Objektbegleitung von Baumaßnahmen
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Betreuung des Kundenstamms sowie Akquise von Neukunden auf rein technischer Basis
- Durchführung von Schulungen sowie Unternehmens- und Produktpräsentationen
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen, ggfs. auch überregional

Ihr Qualifikationsprofil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, Studium des Bauingenieurwesens, Techniker oder vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des Tiefbaus, idealerweise im Bereich allgemeiner Baustoffe bzw. Betonfertigteile / Kabelschächte
- Vertriebserfahrung sowie Außendiensttätigkeit wünschenswert
- Tägliche Reisebereitschaft im regionalen Vertriebsumfeld
- Ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamgeist, Kommunikationsvermögen, Bodenständigkeit
- Loyalität, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Office und CRM Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse (konversationssicher) wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, sehr innovativen und flexiblen marktführenden Familienunternehmen
- Attraktives und leistungsgerechtes Vergütungspaket
- Neutraler PKW zur kompletten privaten Nutzung, Erfolgsbeteiligung, Kantine
- Technische und persönliche Weiterbildungen mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Kollegiale und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH
Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55
Über mich - Vita Experte Bau | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz im Bauwesen mehr!!

