

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

Technischer Außendienst Tiefbau (m/w/d) Kunststoffrohrsysteme

ID: BW25014

Unser Kunde ist ein mittelständisches und renommiertes Familienunternehmen für Rohrsysteme. Der im Tiefbau aktive Systemhersteller von Kunststoffprodukten hat seine Unternehmensbereiche immer stetig und zukunftsorientiert ausgebaut. Das Unternehmen ist bereits langjährig in dem Fokusmarkt Regenwasserbewirtschaftung tätig und die Produktpalette wird immer wieder durch neue Anwendungsbereiche ergänzt. Bodenständig, weitsichtig, nachhaltig und innovationsfreudig zeichnen die überaus angesehene und erfolgreiche Unternehmensgruppe aus.



Einsatzort

Berlin / Brandenburg / Sachsen /
Sachsen-Anhalt (aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Technischer Vertrieb von Kunststoffrohrsystemen im regionalen Vertriebsgebiet der Postleitzahlgebieten 10-16, 03, 06, 39 in Ostdeutschland
- Primäre Beratung (technisch / kaufmännisch) von Bauämtern, Kommunen und Fachplanern (Ingenieurbüros / Architekturbüros)
- Nachgelagerte Betreuung und Beratung von Baustoffhändlern sowie Bauunternehmen
- Unterstützung bei der Planung und Begleitung von Baumaßnahmen im Tiefbau
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Betreuung des Kundenstamms sowie Akquise von Neukunden
- Organisation und Durchführung von fachlichen Schulungen sowie Unternehmens- und Produktpräsentationen des Produktportfolios im Tiefbaubereich
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen gemeinsam mit den kaufmännischen sowie technischen Außendienstkollegen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, Studium des Bauingenieurwesens, Techniker oder vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des Tiefbaus, idealerweise im Bereich Rohrleitungssysteme, Kanalbau, Straßenbau oder Entwässerungen
- Vertriebserfahrung sowie Außendiensttätigkeit wünschenswert
- Reisebereitschaft im überregionalen Vertriebsgebiet
- Ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamgeist, Organisationstalent, Kommunikationsvermögen
- Loyalität, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Office sowie CRM Tools, ERP Erfahrung wünschenswert
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse (konversationssicher) wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabenspektrum mit flachen Führungsstrukturen und kurzen Entscheidungswegen im Familienunternehmen
- Leistungsgerechte Vergütung und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmenwagen zur freien privaten Nutzung sowie Home-Office Ausstattung
- Moderne Arbeitsmittel, Job Rad und weitere attraktive Sozialleistungen
- Individuelle technische sowie persönliche Weiterbildungen werden gefördert
- Freundliche und überaus familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55
[Über mich - Vita Experte Bau](#) | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz im Bauwesen mehr!!

