

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

Vertriebsleiter Tiefbau / SaaS (m/w/d)

Bauinformationssysteme

ID: BW25021

Unser Kunde ist der führende B2B Dienstleister im Bereich von Bauinformationen im Tiefbau. Mit einer starken Muttergesellschaft aus dem Bereich der Informationstechnologie soll die Fokussierung auf das Bauwesen und den öffentlichen Sektor weiter erfolgreich vorangetrieben und ausgebaut werden. Moderne SaaS Applikationen mit den aktuellen Datenrecherchen von Planungen, Ausschreibungen und Vergaben von Bauprojekten im Tiefbau / Garten- und Landschaftsbau sind aus der Baupraxis nicht mehr wegzudenken.



Einsatzort

Großraum Stuttgart

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Disziplinarische Führung des gesamten zentralen wie dezentralen Vertriebsteams
- Vertriebssteuerung und strategische Weiterentwicklung der Vertriebsprozesse mit Fokus auf digitale Performance Quoten, KPI Management und CRM Integrationen
- Key Accounter von Schlüsselkunden mit aktiver Marktbearbeitung sowie Weiterführung bestehender Kundenbeziehungen und dem aktivem Kundenmanagement
- Unterstützung bei Kundenmigrationen und weiteren Digitalisierungsthemen
- Impulsgeber von tiefbauaffinen Markt- und Kundenbeziehungen zur stetigen Optimierung des digitalen sowie datentechnischen Produkt- und Leistungsportfolios
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement der SaaS-Lösungen
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen, Innovationsworkshops sowie weiteren repräsentativen Aufgaben

Ihr Qualifikationsprofil:

- Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium bzw. Ausbildung mit Zusatzqualifikationen
- Berufserfahrung aus dem Tiefbaubereich mit Kenntnissen der Bau – und Ausschreibungsprozesse bzw. SaaS Technologien vorteilhaft
- Operative und strategische Führungserfahrung vorausgesetzt
- Erfolge bei der Weiterentwicklungen von Vertriebsteams
- Digitale IT Affinität mit SaaS Kenntnissen wünschenswert
- Kunden- und Teamfokussierte Reisebereitschaft, Motivationstalent
- Ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken und Handeln
- Ergebnisorientierung mit Kommunikations- und Führungskompetenz
- Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise, Verhandlungsgeschick
- Versierter Umgang mit MS Office Programmen sowie CRM Tools (Salesforce)
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse (konversationssicher) wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabenspektrum mit großartigen Zukunftsaussichten in einem marktführenden Technologieunternehmen
- Leistungsgerechtes Vergütungspaket und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmenwagen zur freien privaten Nutzung und Home-Office-Möglichkeit
- Moderne Arbeitsmittel, Job Rad und weitere attraktive Sozialleistungen
- Individuelle fachliche sowie persönliche Entwicklungsperspektiven
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55
[Über mich - Vita Experte Bau](#) | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz im Bauwesen mehr!!

