

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst **menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich**.

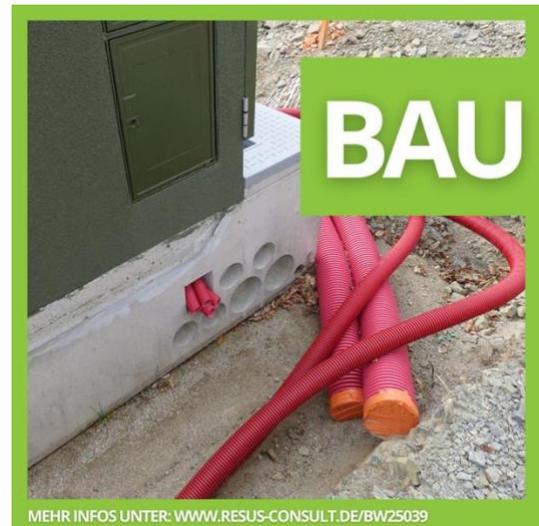
Außendienst Kabelschutz | TK (m/w/d)

ID: BW25039

Unser Kunde ist ein namhafter Hersteller von Produkten im Bereich des Tiefbaus. Mit mehreren Produktionsstätten finden seine Produkte Verwendung im klassischen Tiefbaumarkt der Wasserversorgung, Abwasserentsorgung sowie bei der Kabelinfrastruktur des Breitbandausbaus. Langjährige Marktpräsenz mit ausgezeichneter Reputation und individueller Service sind Grundlage für den stetigen Unternehmenserfolg im Kunststoffsektor des Infrastrukturbaus.

Einsatzort

Ostdeutschland (aus dem Home-Office heraus)



Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung Ihres Vertriebsgebietes in Ostdeutschland in den Regionen Berlin / Brandenburg und Mecklenburg-Vorpommern (PLZ 10-19)
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung in der passiven Telekommunikationstechnik (TK) des Infrastrukturmärktes
- Betreuung von Ingenieurbüros, Investoren, Netzbetreibern, Energieversorgern und Bauunternehmen sowie spezialisierten Fachhändlern
- Budgetplanung Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Zusammenarbeit mit Innenkollegen im kaufmännischen und technischen Bereich sowie direkter Berichtslinie an den Verkaufsleiter Deutschland
- Stärkung und Positionierung der expandierenden Vertriebsmarke

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische (Handels-)Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Baugewerbe – idealerweise im Energiebereich oder Telekommunikationsnetze / Glasfaser- bzw. Breitbandausbau
- Erfahrungen im Elektronik / IT Bereich bzw. Microducts / Kabelschutz wünschenswert sowie vorteilhaft, ebenso wie eine Handelserfahrung
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld (Vertriebsregion)
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität, Kommunikationstalent
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit CRM und ERP Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabenspektrum mit ganz flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen im eigentümergeführten Mittelstandsunternehmen
- Leistungsgerechte Vergütung, 13 Gehälter und betriebliche Altersversorgung
- Moderne Arbeitsmittel, 30 Urlaubstage, Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Angebote für Weiterbildungen
- Überaus freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Weierstraße 14-16
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55
[Über mich - Vita Experte Bau](#) | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

