

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst menschlich | verbindlich | kompetent | nachhaltig | vertraulich.

## Vertrieb Außendienst Baufachhandel (m/w/d)

Perspektive stellvertretende Standortleitung

ID: BW25033

Unser Kunde ist ein bundesweit tätiger Baustoff-Fachhändler mit zahlreichen Standorten, die sowohl regional wie auch national in unterschiedlichen Spezialisierungsgraden (Baustoffe und Baufachmärkte) aufgestellt sind. Das Sortiment umfasst alle generalistischen Bereiche des Hoch- und Tiefbaus sowie der angrenzenden Gewerke. Besonders Profikunden schätzen die Expertise und Zuverlässigkeit dieses spezialisierten Fachhändlers für Baustoffe. Ein stetig wachsendes Portfolio an Services und Innovationen ist für Garant für die Erfolgsgeschichte dieses Unternehmens.

### Einsatzort

Niedersachsen (Raum Ostfriesland oder Raum Elbe-Weser Dreieck)



### Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Vertriebsspezialist für Geschäfts- und Schlüsselkunden insbesondere im Baustoffhandel, einschließlich proaktiver Vertriebsaufgaben und Management von Schlüsselkunden- und Lieferantenbeziehungen, Einkaufs- und Preisverhandlungen
- Zusammenarbeit mit der Standortleitung / Geschäftsleitung zur Erreichung der Unternehmensziele mit allen stellvertretenden Budget-, Ergebnis- und Führungsthemen
- Mitarbeit Leitung und Koordination aller operativen Abläufe im Baufachmarkt, einschließlich Personalmanagement und Sicherstellung eines exzellenten Kundenservice
- Weiterführung bestehender Kundenbeziehungen und Aufbau neuer Kunden- und Industriebeziehungen eine der beiden Niederlassungsoptionen
- Mitarbeit bei der Planung und Umsetzung von Verkaufs- und Marketingstrategien sowie Organisation und die Durchführung von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen
- Überwachung der Lagerbestände und Sicherstellung einer effizienten Warenbewirtschaftung unter Einhaltung von Unternehmensrichtlinien und -verfahren, sowie Weiterentwicklung der Vertriebsabläufe inkl. Prozessoptimierungen

### Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung; Studium der Betriebswirtschaft / Bauingenieurwesen oder ähnliche Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Baustoffen mit fundierten Kenntnissen im Bereich von generalistischen Bauprodukten (Hochbau / Tiefbau) wünschenswert
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation im Baufachhandel
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Durchsetzungsvermögen, Teamfähigkeit
- Ausgeprägte Ergebnis- und zielorientierte Denkweise im Vertrieb
- Sicherer Umgang mit ERP- und Office-Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

## Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem modernen, dynamischen Handelsunternehmen mit hohem Gestaltungsspielraum und Entscheidungskompetenz
- Attraktive Vergütung und vermögenswirksamen Leistungen, sowie betrieblicher Altersversorgung, 30 Tage Urlaub, Bereichs- und Firmenevents usw.
- Individuelle Kompetenzstärkung sowie perspektivische Stellvertretung NLL
- Attraktive Mitarbeitervorteile wie Mitarbeitererrabatte, Corporate Benefits und weitere Zusatzleistungen wie z.B. Job-Bike / Mitarbeitererrabatte und einiges mehr
- Freundliche und familiäre Arbeitsatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen

## Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

## Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

## ReSus Consult GmbH

Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.

**Ralf Schnitzler**

Weierstraße 14-16

53721 Siegburg

+49.2241.240922.55

Über mich - Vita Experte Bau | [www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz im Bauwesen mehr!!



