

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK-Gebüdeteknik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

Außendienst Tiefbau – Verbindungstechnik (m/w/d)

ID: BW24043

Unser Kunde ist ein deutschlandweit sowie auch international aktiver Spezialist aus der Rohrverbindungstechnik im Tiefbau. Sein breit gefächertes und auf die Entsorgungsprodukte technisch ausgerichtetes Produktsortiment ist weltweit anerkannt. Insbesondere Profikunden aus Handel und Wirtschaft schätzen die Verlässlichkeit und Partnerschaft dieses innovativen und erfolgreichen Mittelstandsunternehmens mit breitem Produktportfolio im Zubehörsegment der Bauwirtschaft.



Einsatzort

Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen,
Mecklenburg-Vorpommern, Brandenburg, Berlin
(jeweils aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung Ihres überregionalen Vertriebsgebietes im aktiven Verkauf bzw. auch technischer Vorverkauf
- Stärkung und Positionierung dieser etablierten Vertriebsmarke
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Primäre Betreuung von Investoren und Fachplanern sowie Fachhandel, sekundäre Betreuung von Entsorgungsunternehmen und Bauunternehmen
- Zusammenarbeit mit den Außendienstkollegen deutschlandweit
- Zuarbeit Angebotserstellung, Projektverfolgung und Auftragsmanagement
- Stetige Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Organisation und Durchführung von Schulungs- und Vortragsveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium des Bauingenieurwesens oder vergleichbarer Qualifikation
- Berufserfahrung im Baugewerbe – idealerweise im Tiefbau mit Erfahrungen und Netzwerkkontakten in der Entsorgungswirtschaft (Kommunen, Planer, Handel) oder im Hochbausegment bzw. Haustechnik / SHK Branche
- Hohe Reisebereitschaft im überregionalen Umfeld
- Verkaufstarke und technisch orientierte Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung
- Eigeninitiative, Selbstorganisation, Zielstrebigkeit, Loyalität
- Souveränes Auftreten, Teamplayer, Beeindruckende Kommunikationsfähigkeiten
- Sicherer Umgang mit Office und CRM / ERP Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem innovativen und branchenführenden Mittelstandsunternehmen mit starker Muttergesellschaft
- Überaus freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre wie im Familienbetrieb
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten möglich

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH

Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.

Ralf Schnitzler

Weierstraße 14-16

53721 Siegburg

+49.2241.240922.55

Über mich - Vita Experte Bau | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

