

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern **BAU** und **SHK Gebäudetechnik** bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf **Nachhaltigkeit - sustainable success** – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

## Technischer Außendienst Tiefbau (m/w/d)

ID: BW24023

Unser Kunde ist ein sehr renommiertes Mittelstandsunternehmen für Rohrsystemlösungen. Der überwiegend im Tiefbau aktive Hersteller hat seine Unternehmensbereiche für Anwendungsbereiche im Kanalbau stetig zukunftsorientiert ausgebaut und die Produktpalette wird immer wieder durch neue Anwendungsbereiche ergänzt. Innovationsfreudigkeit zeichnet das überaus renommierte, bekannte, erfolgreiche und teamorientierte Unternehmen aus.

### Einsatzort

Baden-Württemberg (aus dem Home-Office heraus)



### Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Technischer Vertrieb von Rohrsystemen im Vertriebsgebiet Baden-Württemberg
- Technische und kaufmännische Beratung von Bauämtern, Kommunen und Fachplanern (Ingenieurbüros)
- Nachgelagerte Betreuung von Baustoffhändlern sowie Bauunternehmen
- Unterstützung bei der Planung und Begleitung von Baumaßnahmen im Tiefbau
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Betreuung des Kundenstamms sowie Akquise von Neukunden auf technischer sowie kaufmännischer Basis
- Durchführung von Schulungen sowie Unternehmens- und Produktpräsentationen
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen, ggfs. auch überregional

### Ihr Qualifikationsprofil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, Studium des Bauingenieurwesens, Techniker oder vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des Tiefbaus, idealer Weise im Bereich Rohrleitungssysteme, Kanalbau, Straßenbau oder Entwässerungen
- Vertriebserfahrung sowie Außendiensttätigkeit wünschenswert
- Tägliche Reisebereitschaft im regionalen Umfeld Baden-Württemberg
- Ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamgeist, Kommunikationsvermögen, Bodenständigkeit
- Loyalität, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Office und CRM Tools, ERP Erfahrung wünschenswert
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse (konversationssicher) wünschenswert

### Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabenspektrum mit flachen Führungsstrukturen und kurzen Entscheidungswegen
- Leistungsgerechte Vergütung und unbefristeter Arbeitsvertrag, 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen zur freien privaten Nutzung, Job Rad u.a. Leistungen möglich
- Moderne Arbeitsmittel und komplette Home-Office Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen werden gefördert
- Freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

### ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.  
**Ralf Schnitzler**  
Weierstraße 14-16  
53721 Siegburg

+49.2241.240922.55  
[Über mich - Vita Experte Bau](#) | [www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

