

Technischer Außendienst Tiefbau - Kunststoffrohrsysteme (m/w/d)

ID: BW24023

Unser Kunde ist ein mittelständisches und renommiertes Familienunternehmen für Rohrsysteme. Der im Tiefbau aktive Hersteller von Kunststoffprodukten hat seine Unternehmensbereiche stetig zukunftsorientiert ausgebaut und die Produktpalette wird immer wieder durch neue Anwendungsbereiche ergänzt. Bodenständig, weitsichtig, nachhaltig und innovationsfreudig zeichnen die überaus renommierte, bekannte, erfolgreiche und teamorientierte Unternehmensgruppe aus.



Einsatzort

Baden-Württemberg (aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Technischer Vertrieb von Kunststoffrohrsystemen im Vertriebsgebiet Baden-Württemberg
- Technische und kaufmännische Beratung von Bauämtern, Kommunen und Fachplanern (Ingenieurbüros)
- Nachgelagerte Betreuung von Baustoffhändlern sowie Bauunternehmen
- Unterstützung bei der Planung und Begleitung von Baumaßnahmen im Tiefbau
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Betreuung des Kundenstamms sowie Akquise von Neukunden auf technischer sowie kaufmännischer Basis
- Durchführung von Schulungen sowie Unternehmens- und Produktpräsentationen
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen, ggfs. auch überregional

Ihr Qualifikationsprofil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, Studium des Bauingenieurwesens, Techniker oder vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des Tiefbaus, idealer Weise im Bereich Rohrleitungssysteme, Kanalbau, Straßenbau oder Entwässerungen
- Vertriebserfahrung sowie Außendiensttätigkeit wünschenswert
- Tägliche Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamgeist, Kommunikationsvermögen, Bodenständigkeit
- Loyalität, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Office und CRM Tools, ERP Erfahrung wünschenswert
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse (konversationssicher) wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabenspektrum mit flachen Führungsstrukturen und kurzen Entscheidungswegen
- Leistungsgerechte Vergütung und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmenwagen zur freien privaten Nutzung, Job Rad u.a. Leistungen möglich
- Moderne Arbeitsmittel und komplette Home-Office Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital auf Deutsch:

- Aussagekräftiger Lebenslauf in deutscher Sprache (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Schnitzler für das **Geschäftsfeld Bau (Tiefbau | Hochbau | Ingenieurbau | Infrastrukturbau)** gern jederzeit zur Verfügung.

ReSus Consult GmbH Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55
[Über mich - Vita Experte Bau](#) | www.resus-consult.de



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz von ReSus mehr.

