

Die ReSus Consult GmbH ist die im Bauwesen erfolgreich operierende Personalberatung. Wir führen Besetzungen von Fach- und Führungskräften in den Geschäftsfeldern BAU und SHK Gebäudetechnik bis hin zur Vorstandsebene aus. Executive Search mit unserem Fokus auf Nachhaltigkeit - sustainable success – ist unser Markenzeichen. Und dies stets in unseren aktiven und bekannten Netzwerken höchst vertraulich | professionell | kompetent | menschlich | verbindlich.

## **Gebietsleiter Außendienst SHK-Großhandel (m/w/d)**

ID: SHK24003

Unser Kunde ist ein deutschlandweit aktiver Fachgroßhandel im SHK-Umfeld und gehört mit einer Vielzahl von Standorten regional zu den Marktführern. Sein generalistisches und ebenso spezialisiertes Lager- und Objektsortiment erstreckt sich über die gesamten Gewerke der Anlagentechnik, von Einzelkomponenten für Heizungsanlagen bis hin zu system-übergreifenden technischen Lösungen. Als zuverlässiges Bindeglied zwischen Industrie und Fachhandwerk hat sich das Unternehmen zum verlässlichen Partner etabliert.



### **Einsatzort**

Nordbayern (aus dem Home-Office heraus)

### **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:**

- Systematische Betreuung und Projektumsetzung im regionalen Vertriebsgebiet
- Betreuung von SHK- und Installationsunternehmen
- Vertriebliche Zusammenarbeit mit dem Team des Vertriebsinnendienstes
- Stärkung und Positionierung der Marktposition und Handelsmarke
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch regelmäßige Neukundenakquise
- Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Mitplanung beim Budget Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Organisation und Durchführung von Schulungs- und Vortragsveranstaltungen
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen

### **Qualifikationsprofil:**

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, Studium der Betriebswirtschaft oder vergleichbaren Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen im Außendienst des SHK-Umfelds
- Flexibel / hohe Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- sowie Kundenorientierung
- Ausgeprägte Ergebnis- und Zielorientierung
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit ERP Systemen sowie Office Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

## Das Unternehmen bietet:

- Erleben Sie ein spannendes Arbeitsumfeld in einem inhabergeführten Unternehmen, das für seine Dynamik, Innovation und Flexibilität bekannt ist
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung und Home-Office-Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

## Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital in deutscher Sprache:

- Aussagekräftiger Lebenslauf auf Deutsch (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen auf die Mailadresse Bewerbermanagement [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten verbindlich und zeitnah Rückmeldung nebst unseren Datenschutzbestimmungen.

## Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Dohrmann für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik (Sanitär | Heizung | Klima | TGA)** gern jederzeit zur Verfügung

**ReSus Consult GmbH**  
Personalberatung | Executive Search Bauwesen

Consultant  
**Andreas Dohrmann**  
Raiffeisenstr. 5a  
53797 Lohmar

+49.2241.240922.56

[Über mich - Vita Experte SHK | www.resus-consult.de](#)



Werden Sie **Follower** in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanzen von ReSus mehr.

