

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Vertriebsleiter Europa SHK Installationstechnik (m/w/d)

ID: SHK23002

Unser Kunde gehört europaweit mit seiner Unternehmensgruppe zu den regionalen Marktführern im Segment „Installationslösungen“ und entwickelt / produziert seine innovativen und patentierten Lösungen für den SHK-Bereich. Der Vertrieb erfolgt über den 3-stufigen Vertriebsweg. Das Unternehmen zeichnet sich durch eine langjährige Marktpräsenz, herausragende technische und qualitative Reputation, kundengerechte Lösungen, stetige Produktinnovationen, kurze Entscheidungswege und eine hohe Kundennähe aus.



Einsatzort

Deutschlandweit, aus dem Home-Office heraus

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Leitung der Vertriebsregion Europa für das Segment „Installationstechnik“
- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung
- Key Accounter von Schlüsselkunden mit aktiver Marktbearbeitung
- Stetige Optimierung und Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Übernahme und Weiterführung bestehender Kundenbeziehungen
- Impulsgeber von neuen Markt- sowie Kundenbeziehungen
- Kontaktpflege zu Berufs- und Fachverbänden
- Unternehmensrepräsentant bei Fachveranstaltungen und Messen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder Studium bzw. vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung als Vertriebsleiter aus dem SHK-Umfeld
- Nachweisliche (dezentrale) Führungserfahrung sowie internationale Reisebereitschaft
- Kommunikationstalent mit Fähigkeiten zur Eigen- und Teammotivation
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Beratungs- und Kunden- sowie Ergebnis- und Zielorientierung
- Souveräner Auftritt als Vertriebspersönlichkeit
- Sicherer Umgang mit ERP, CRM und Office Tools
- Deutsche Sprachkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englisch verhandlungssicher

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen internationalen Unternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung, 30 Tage Urlaub
- Home-Office Ausstattung sowie ein neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen sowie attraktive Entwicklungsmöglichkeiten
- Überaus freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Aussagekräftiger Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik** in unserem Hause ist

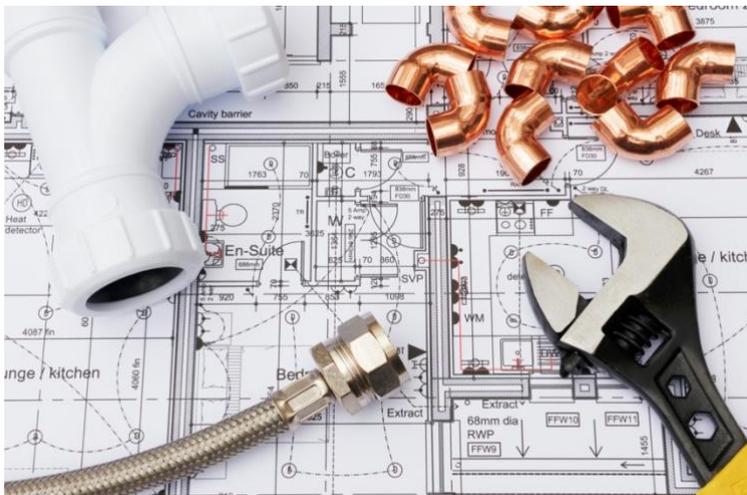
ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr
Andreas Dohrmann
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.56
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.