

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit -sustainable success- ist unser Markenzeichen.



## **Vertriebsleiter Deutschland - Wärmeeerzeuger (m/w/d)**

ID: SHK22052

Unser Kunde ist ein führender Hersteller von innovativen Kaminöfen, Pellet-Öfen und Elektrowärme. Für die Herstellung von effizienten und zukunftsweisenden Lösungen für das Heizen und die Wohlfühlwärme im Wohnraum – immer verbunden mit dem Anspruch auf Nachhaltigkeit - ist unser Kunde als Spezialist europaweit bekannt. Langjährige Marktpräsenz mit ausgezeichneter Reputation und individueller Service sind Grundlage für den stetigen Unternehmenserfolg.



### **Einsatzort**

Süddeutschland

### **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:**

- Leitung des Vertriebs der spezialisierten Geschäftseinheit „Technische Innovation“
- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung auf nationaler Ebene
- Proaktive Vertriebsaufgaben gemeinsam mit Außendienstmitarbeitern und Industrievertretungen
- Key Accounter von Schlüsselkunden mit aktiver Marktbearbeitung
- Stetige Optimierung und Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Zusammenarbeit Objektbetreuung im Key Account Bereich
- Übernahme und Weiterführung bestehender Kundenbeziehungen
- Impulsgeber von neuen Markt- sowie Kundenbeziehungen
- Kontaktpflege zu SHK Großhandelsorganisationen
- Vertriebsrepräsentant bei Schulungs- und Fachveranstaltungen

### **Ihr Qualifikationsprofil:**

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung im Umfeld Heizung oder Studium bzw. vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen im Großhandel oder der Heizungsindustrie
- Nachweisliche (dezentrale) Führungserfahrung sowie nationale Reisebereitschaft
- Kommunikationstalent mit Fähigkeiten zur Eigen- und Teammotivation
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Beratungs- und Kunden- sowie Ergebnis- und Zielorientierung
- Souveräner Auftritt als Vertriebspersönlichkeit
- Sicherer Umgang mit ERP, CRM und Office Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau und konversationssichere Englischkenntnisse

**Das Unternehmen bietet:**

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen Familienunternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen

**Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:**

- Aussagekräftiger Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

**Haben wir Ihr Interesse wecken können?**

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung.  
Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik** in unserem Hause ist

**ReSus Consult GmbH**  
Personalberatung

Herr  
**Andreas Dohrmann**  
Raiffeisenstr. 5a  
53797 Lohmar

+49.2241.240922.56  
[www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.