

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Vertriebsleiter Mobil- und Modulgebäude (m/w/d)

ID: BW22049

Unser Kunde ist ein deutschlandweit renommierter Vermietungsspezialist im Bereich von Mobilraumlösungen. Dieses Segment ist in der Bauwirtschaft im klassischen Hochbau als temporäre Raumlösung unter dem Begriff „Modulares Bauen“ bekannt, welches als überaus zukunftssicherer und nachhaltig gilt. Mehrere Standorte, kurze Entscheidungswege, moderne Ausstattung, inhouse Kompetenz temporärer Raumlösungen, Nachhaltigkeit uvm. zeichnen dieses erfolgreiche Familienunternehmen aus.



Einsatzort

Raum Köln / Bonn

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Fachliche und disziplinarische Führung des regionalen Innen- und Außendienstes
- Vertriebsunterstützung kundenspezifischer Lösungen und Bedürfnisermittlungen mobiler Raumlösungen
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes und Erschließung weiter Marktpotentiale
- Objekt- sowie Preisverhandlungen gemeinsam mit dem Vertriebsteam
- Umsetzung und Weiterentwicklung der dezentralen Vertriebspolitik
- Budgetplanung und -überwachung, Projektabstimmungen, Mietparkplanungen
- Konsequente Marktrecherche sowie Preis- und Wettbewerbsanalysen
- Weiterführende Implementierung von Vertriebsgrundsätzen und Leitlinien
- Durchführung von Vertriebsschulungen und prozessualen Verbesserungen
- Stärkung und Positionierung der etablierten Vertriebsmarke

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, Studium oder vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen des B2B Bereiches, idealerweise im (temporären) Modulbau, Mobilbau, Modularbau, Modulares Bauen
- Vertriebs-, führungs- und kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation mit Akquisitionsstärke
- Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Entscheidungsstärke, Ergebnis- und Zielorientierung
- Sicherer Umgang mit ERP und CRM Systemen sowie Office Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Konversationssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das Unternehmen bietet:

- Interessante Vertriebsaufgaben in einem modernen und branchenführenden Familienunternehmen in einem nachhaltigen Branchenumfeld Bau
- Abwechslungsreiches Aufgabenspektrum, gemeinschaftliche Teamkultur
- Leistungsgerechte Vergütung und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Dienst PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildung
- Freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital:

- Aussagekräftiger Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung.
Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH

Personalberatung

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanzen

+49.2241.240922.55

www.resus-consult.de



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.