

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Technischer Vertrieb Antriebs- und Kupplungstechnik

ID: MB22012

Unser Kunde ist ein international agierendes Unternehmen das sich auf die Entwicklung und Produktion von hochwertigen Kupplungs- und Bremssystemen spezialisiert hat. Die Produktpalette reicht von der Einzel- bis zur Serienfertigung für nahezu alle Branchen. Bereits die Produktentwicklung erfolgt im engen Dialog mit den Kunden und das Unternehmen ist auf die spezifischen Kundenlösungen fokussiert. Hochqualifizierte Mitarbeiter in einem spezialisierten und maschinenbauorientierten Fachmarkt bilden die Basis für den Erfolg.



Einsatzort

Münsterland

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Vertrieb und Betreuung von Bestandskunden und Neukundenakquise für den Bereich Fliehkraftkupplungen und –bremsen sowie weiterer Produktparten
- Technische Auslegung von Antriebskomponenten
- Angebotserstellung und Nachverfolgung aus dem Innendienst heraus
- Kundenbetreuung primär aus dem Innendienst heraus
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Impulsgeber von neuen Kunden- und Industriebeziehungen
- Zusammenarbeit mit Kollegen im kaufmännischen und technischen Bereich
- Unterstützung beim Online-Marketing (Pflege von LinkedIn und Homepage)
- Stärkung und Positionierung des expandierenden Markennamens

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung im Maschinenbau als Techniker bzw. Meister oder vergleichbaren Qualifikationen
- Berufserfahrung im Bereich der Antriebstechnik
- Erfahrungen im Bereich von Kupplungs- oder Bremssystemen wünschenswert
- Konstruktionsverständnis bzw. -erfahrungen von Antriebskomponenten vorteilhaft
- Sicherer Umgang mit ERP Systemen sowie Office Tools
- Vertriebskompetenz, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Gelegentliche Reisebereitschaft im nationalen und internationalen Bereich
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse auf konversationssicherem Niveau, ggfs. verhandlungssicher
- Weitere Fremdsprachenkenntnisse wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen und branchenführenden Maschinenbauunternehmen im spezialisierten Mittelstand
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, tageweise im Homeoffice zu arbeiten
- Überaus freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre im Familienbetrieb

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen digital:

- Aussagekräftiger Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Angaben zu Gehaltsvorstellung, Mobilität und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Arbeitszeugnisse und ggfs. Zwischenzeugnis (pdf)
- Ausbildungs- und / oder Qualifikationsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung.
Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Maschinenbau** in unserem Hause ist:

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanzen!



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.