

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit **-sustainable success-** ist unser Markenzeichen.

Key Account Manager Installationstechnik SHK (m/w/d)

ID: SHK21039

Unser Kunde ist ein innovatives und marktführendes Unternehmen in den Bereichen der hochwertigen Lösungen im Installations- und Heizungsbereich. Mit seinen marktführenden Anwendungen finden die Produkte Verwendung in der Bau- und Gebäudewirtschaft. Langjährige Marktpräsenz, herausragende technische und qualitative Reputation, kundengerechte Lösungen sowie stetige Produktinnovationen mit kurzen Entscheidungswegen und Kundennähe repräsentieren den Unternehmensgeist.



Einsatzort

Nordrhein-Westfalen und Süddeutschland (jeweils aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung Ihres (über)regionalen Vertriebsgebietes
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung für das Großkundengeschäft Key Account
- Betreuung der überregionalen Kunden im SHK Umfeld, Architekten/Planer und Wohnbaugesellschaften
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Umsetzung (Auf- und Ausbau) neuer Absatz- bzw. Marktbereiche
- Budgetplanung und -verantwortung Ihres Key Account Bereiches
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Zusammenarbeit mit Innen- und Außendienstkollegen
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Teilnahme an Messe- und Kundenveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, Studium der Betriebswirtschaft oder vergleichbaren Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen des SHK Umfelds mit Schwerpunkt Anlagenbau TGA / Heizungs- und Installationstechnik
- Flexibel / hohe Reisebereitschaft im (über)regionalen Umfeld
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- sowie Kundenorientierung
- Ausgeprägte Ergebnis- und Zielorientierung
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit ERP Systemen sowie Office Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen Unternehmen mit Perspektivmöglichkeiten
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung und Home-Office-Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik** in unserem Hause ist

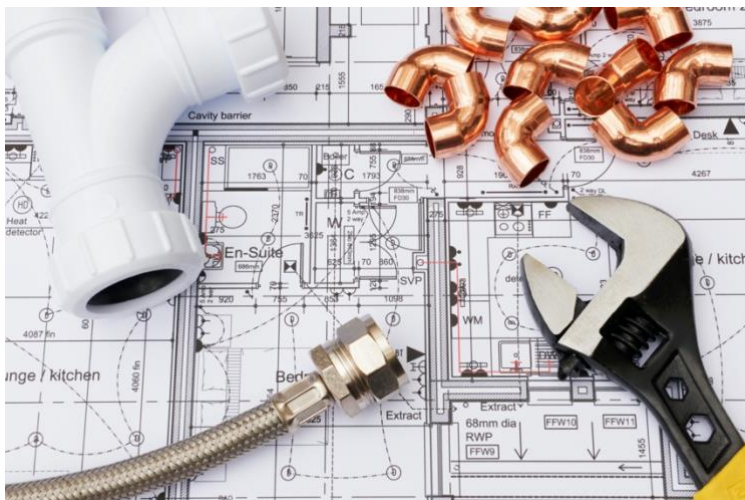
ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr
Andreas Dohrmann
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.56
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.