

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Vertrieb Baufachhandel Garten- und Landschaftsbau (m/w/d)

ID: BW21040

Unser Kunde ist ein überregional führendes Fachhandelsunternehmen für Baustoffe. Mit einer Vielzahl von Standorten der erste Ansprechpartner vor Ort. Sein gesamtes Lager- und Objektsortiment erstreckt sich über die generalistischen Gewerke im Hochbau sowie im Tiefbau und Garten- und Landschaftsbau. Profikunden wie auch Privatkunden schätzen die Verlässlichkeit und Kompetenz dieses Spezialisten. Mit vielseitigen Dienstleistungsangeboten zählt dieser renommierte Baustoffhändler zu den in der Region führenden Unternehmen seines Metiers.



Einsatzort

Siegburg

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Vertrieb im Fachbereich des Garten- und Landschaftsbaus
- Primäre Innendienstaufgaben im Bereich des Gala-Baus, Bestellwesen, Angebots- und Auftragsbearbeitung und deren Abwicklung
- Beratung von Kunden in der modernen Mustergartenausstellung
- Ausbau des Objekt- und Projektgeschäftes mit Profikunden
- Objekt- und Preisverhandlungen sowie deren Kalkulationen
- Führung Einkaufsverhandlungen mit Industriepartnern
- Weiterführung der bestehenden Kundenbeziehungen
- Stetige Entwicklung neuer Kundenbeziehungen in der (Neukunden)Akquise
- Teamarbeit mit Innen- und Außendienstkollegen
- Mitarbeit bei Marketingkonzepten für den GaLaBau Bereich

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische, technische oder handwerkliche Berufsausbildung oder vergleichbarer Art
- Berufserfahrung im Baufachhandel bzw. Handwerksvertrieb wünschenswert
- Fundierte Kenntnisse im Garten- und Landschaftsbau mit Gespür für aktuelle Trends und Designs diverser Gestaltungselemente
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen des Handels sowie den Office Tools
- Vertriebsstärke, Verbindlichkeit, Freundlichkeit, Teamplayer
- Kommunikationsstarker Auftritt als Verkäufer, Belastbarkeit, Flexibilität
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Interessante Vertriebsaufgaben in einem führenden und inhabergeführten Familienunternehmen im Baustoffhandel
- Leistungsgerechte Vergütung mit betrieblicher Altersvorsorge und VWL
- Möglichkeit für ein Job Rad, Fitnesscheck, Gesundheitsmanagement, Coaching
- Mitarbeiterparkplatz, kostenlose Vitaminangebote, 30 Tage Urlaub usw.
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildung bzw. Schulungen
- Freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.