

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

## **Vertriebsdirektor / Sales Director Holzmodulbau** (m/w/d)

ID: BW21038

Unser Kunde ist ein Bauwirtschaftsunternehmen in Zentraleuropa, welches als Hidden Champion mit jahrzehntelanger Marktpräsenz erfolgreich agiert. Ein anerkannter Spezialist rund um den Hochbau und Tiefbau, Ingenieur- und Straßenbau sowie Industrie- und Energiebau und erneuerbaren Energien. Holzmodulbau unterstreicht die Zukunftsorientierung dieser hochmodernen und dynamischen Baugruppe, in der die Kultur eines Familienunternehmens erfolgreich gelebt wird.



### **Einsatzort**

bundesweit (Headquarter NRW)

### **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:**

- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung der Vertriebsinnen- sowie Außendienst Mannschaft in Deutschland
- Key Accounter von Schlüsselkunden mit aktiver Marktbearbeitung sowie Weiterführung bestehender Kundenbeziehungen
- Proaktive Vertriebsaufgaben gemeinsam mit allen Vertriebsmitarbeitern
- Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsaktivitäten zur Gewinnung weiterer Umsatzpotentiale und zur Einhaltung der Vertriebsziele
- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebskonzepten
- Identifikation von Marktpotenzialen und Ableitung von Maßnahmen zur Neukundengewinnung in Zusammenarbeit mit Marketing- und Produktabteilungen Inhouse
- Impulsgeber von neuen Markt- und Kundenbeziehungen sowie Überwachung und Kalkulationserstellung zusammen mit der Produktion
- Durchführung von produktbezogenen Präsentationen und Schulungen, Teilnahme an nationalen sowie internationalen Messen

### **Ihr Qualifikationsprofil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes und technisch orientiertes Studium im Bauingenieurwesen / Architektur oder vergleichbarer Qualifikation
- Nachweisliche (zentrale bzw. dezentrale) Führungserfahrung sowie hohe Reisebereitschaft in Deutschland und Europa
- Kenntnisse im Bereich der Modulbauweise – idealerweise im Holzmodulbau –
- Netzwerke zu öffentlichen Auftraggebern (Vergabeverfahren) bzw. Projektentwicklungsgesellschaften vorteilhaft
- Kommunikationstalent mit Fähigkeiten zur Eigen- und Teammotivation
- Souveräner Auftritt als Vertriebspersönlichkeit, Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Beratungs- und Kunden- sowie Ergebnis- und Zielorientierung

- Gute Kenntnisse im Umgang mit gängigen CRM-Systemen sowie Microsoft Office-Anwendungen
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

### Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Führungsaufgaben in einer überaus modernen und dynamischen Unternehmensgruppe
- Moderne Arbeitsplatzausstattung
- Firmenfahrzeug zur freien privaten Nutzung
- Eine attraktive leistungsgerechte Vergütung
- Individuelle persönliche und fachliche Entwicklungsperspektiven
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

### ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.  
**Ralf Schnitzler**  
Raiffeisenstr. 5a  
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55  
[www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



**Disclaimer:** Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.