

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Niederlassungsleiter Hochbau Fachhandel (m/w/d)

ID: BW21034

Unser Kunde ist ein deutschlandweit aktiver Fachhandel im Baustoffsegment, der mit einer Vielzahl von Standorten regional vertreten ist. Sein generalistisches Lager- und Objektsortiment erstreckt sich über die gesamten Gewerke des Hochbaus sowie des GaLa- und Tiefbaus. Insbesondere Profikunden schätzen die Verlässlichkeit und Partnerschaft dieses regionalen Generalisten. Mit Fachleuten und spezialisierten Dienstleistungsangeboten zählt dieser hier renommierte Fachhändler regional vor Ort zu den führenden Unternehmen seines Metiers.



Einsatzort

Raum Neuwied

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Niederlassungsleitung eines generalistischen Fachhandels im Hochbau / GaLaBau
- Aktiver Vertrieb der Produktsortimente Hochbau, Trockenbau, Putze usw. sowie dem Garten- und Landschaftsbau mit Privatkundengeschäft
- Führungsverantwortung des Standortes, Mitarbeit Budgetzahlen
- Proaktive Vertriebsaufgaben der generalistischen Sortimente in Vorbildfunktion
- Führung von Einkaufsverhandlungen mit Industriepartnern
- Objekt- sowie Preisverhandlungen gemeinsam mit dem Außendienst
- Impulsgeber von neuen Kunden- und Industriebeziehungen
- Vorbereitung und Steuerung der Inventur
- Weiterentwicklung der Vertriebsabläufe und Prozessen vor Ort
- Durchführung von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, Studium oder vergleichbaren Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen des Baustoffhandels
- Fundierte „Allrounder“ Kenntnisse im Hochbaubereich und wünschenswert im Garten- und Landschaftsbau
- Erste Führungserfahrungen im Handelsumfeld vorteilhaft
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation als erster Vertriebler vor Ort
- Sicherer Umgang mit ERP Handelssystemen sowie Office Tools
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ergebnis- und Zielorientierung, Kommunikationsstärke
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Interessante Vertriebsaufgaben in einer führenden Handelsgruppe
- Leistungsgerechte Vergütung und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Dienst PKW zur privaten Nutzung
- Abwechslungsreiches Aufgabenspektrum, gemeinschaftliche Teamkultur und interne Aufstiegschancen
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildung (eigene Akademie)
- Freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.