

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Innendienst Haustechnik SHK Großhandel (m/w/d)

ID: SHK21015

Unser Kunde ist mit einer Vielzahl von Mitarbeitern ein dynamischer Fachgroßhändler für den Sanitär-, Heizungs- und Klimabedarf sowie dem allgemeinem Baubedarf. Er gehört mit zu den regionalen Marktführern im SHK Großhandel in Süddeutschland und fungiert als zuverlässiges Bindeglied zwischen Industrie und Fachhandwerk. Er agiert in beratender Form für den Endverbraucher und hat sich daher zum verlässlichen Partner reputiert. Ehrlichkeit gegenüber dem Kunden sowie die aktive Mitgestaltungsmöglichkeit der Mitarbeiter zeichnen dieses erfolgreiche Unternehmen aus.



Einsatzort

Süddeutschland

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Erster Ansprechpartner für Preisanfragen, Bestellungen, Auftragsabwicklung bis hin zu Reklamationen
- Auf- und Ausbau einer partnerschaftlichen Kundenbeziehung zu „Ihren Kunden“
- Telefonische Betreuung von SHK- und Installationsunternehmen
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Vertriebliche Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst und den spezialisierten Fachabteilungen dieses Großhändlers
- Stärkung und Positionierung der Marktposition und Handelsmarke
- Weiterentwicklung und Mitgestaltung von Kundenbindungsmaßnahmen sowie Verkaufsaktivitäten durch regelmäßige Teambesprechungen
- Stetige Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Durchführung von telefonischen Vertriebsaktivitäten

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation mit Schwerpunkt auf Vertriebskenntnissen im SHK Umfeld
- Technisches Knowhow für das Sortiment Heizungs- bzw. Sanitärtechnik
- Erste Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Teamgeist, Organisationstalent und ein hohes Maß an Eigeninitiative sowie strukturierte Arbeitsweise runden Ihr Profil ab
- Zielstrebigkeit, Loyalität, Abschlussicherheit
- Sicherer Umgang mit Office-, CRM- und ERP-Anwendungen
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen inhabergeführten Familienunternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung, 30 Tage Urlaub
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen und Entwicklungsmöglichkeiten
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik** in unserem Hause ist

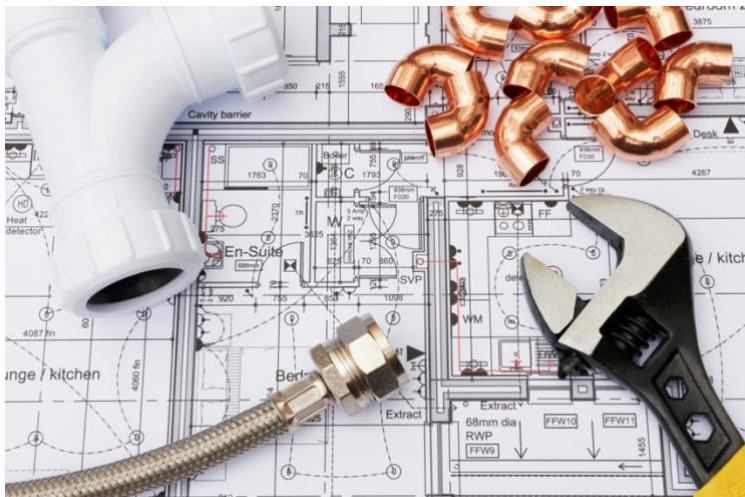
ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr
Andreas Dohrmann
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.56
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.