

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

## **Sales Manager/Außendienst SHK Großhandel (m/w/d)**

ID: SHK21016

Unser Kunde ist mit einer Vielzahl von Mitarbeitern ein dynamischer Fachgroßhändler für den Sanitär-, Heizungs- und Klimabedarf sowie dem allgemeinen Baubedarf. Er gehört mit zu den regionalen Marktführern im SHK Großhandel in Süddeutschland und fungiert als zuverlässiges Bindeglied zwischen Industrie und Fachhandwerk. Er agiert in beratener Form für den Endverbraucher und hat sich daher zum verlässlichen Partner reputiert. Ehrlichkeit gegenüber dem Kunden sowie die aktive Mitgestaltungsmöglichkeit der Mitarbeiter zeichnen dieses erfolgreiche Unternehmen aus.



### **Einsatzort**

Süddeutschland

### **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:**

- Systematische Betreuung und Projektumsetzung im regionalen Vertriebsgebiet
- Betreuung von SHK- und Installationsunternehmen
- Vertriebliche Zusammenarbeit mit dem Team des Vertriebsinnendienstes
- Stärkung und Positionierung der Marktposition und Handelsmarke
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch regelmäßige Neukundenakquise
- Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Mitplanung beim Budget Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Organisation und Durchführung von Schulungen sowie Verkaufsaktionen

### **Ihr Qualifikationsprofil:**

- Technische oder kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation mit Schwerpunkt auf Vertriebskenntnisse im SHK Umfeld
- Technisches Knowhow für das Sortiment Heizungs- und/oder Sanitärtechnik
- Berufserfahrung im Außendienst
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Souveränes Auftreten, Teamplayer, strukturierte Arbeitsweise
- Zielstrebigkeit, Eigenmotivation, Loyalität, Abschlussicherheit
- Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen runden Ihr Profil ab
- Sicherer Umgang mit Office-, CRM- und ERP-Anwendungen
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau

### Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen inhabergeführten Familienunternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung, 30 Tage Urlaub
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik** in unserem Hause ist

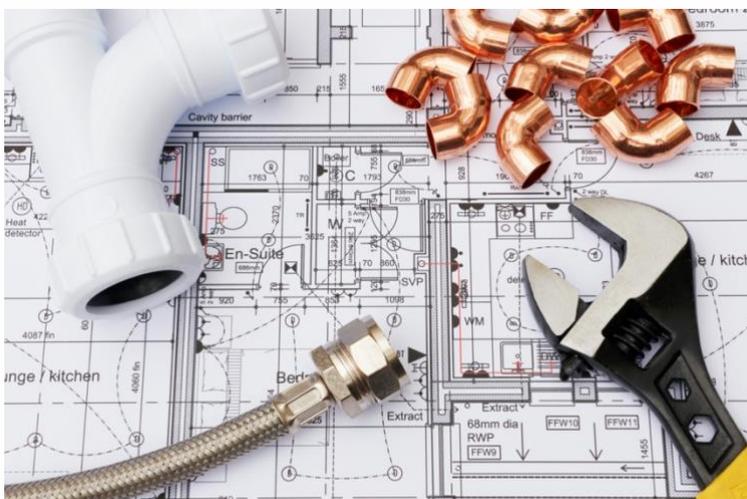
### ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr  
**Andreas Dohrmann**  
Raiffeisenstr. 5a  
53797 Lohmar

+49.2241.240922.56  
[www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.