

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

## Head of Sales Umweltschutz / Hoch- und Tiefbautechnik (m/w/d)

ID: BW21012

Unser Kunde ist ein überaus moderner Hersteller von Betonprodukten im Umweltschutz des Tiefbaus. Seine technischen Lösungen der Umweltsysteme kommen mit der WHG Tauglichkeit bei Industrie-, Mineralöl-, Logistik- sowie Chemieunternehmen erfolgreich zum Einsatz. Stetige Entwicklung in neue Maschinenteknik und Produktinnovationen stehen im Fokus des inhabergeführten Traditionsunternehmens. Eine renommierte Produktqualität sowie eine beeindruckende Kundenzufriedenheit sind nur einige der vielzähligen Erfolgsgaranten dieses agilen und erfolgreichen Mittelständlers.



### **Einsatzort**

Home-Office (Wohnort im nördlichen Deutschland sinnvoll)

### **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:**

- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung im Vertriebsinnen- sowie Außendienst für den Bereich **Spezialfertigteile im Betonbau / Umweltschutz**
- **Erster und aktiver Vertriebler** primär von Planern (Ingenieurbüros / Architekten) und sekundär von Bauherren sowie Key Accounter von Schlüsselkunden
- **Proaktive Vertriebsaufgaben** (digital / persönlich) gemeinsam mit allen Vertriebsmitarbeitern in Ihrem Bereich sowie stetige Prozessoptimierung
- **Planung, Steuerung und Controlling der Vertriebsaktivitäten** zur Gewinnung weiterer Umsatzpotentiale und zur Einhaltung aller Vertriebsziele
- Erstellung von Kunden- und Marktanalysen, **Identifikation von Marktpotenzialen** und Ableitung von Maßnahmen zur Neukundengewinnung / Produktentwicklung in Zusammenarbeit mit Marketing- und Technikabteilung Inhouse
- **Impulsgeber** von neuen Markt- sowie Kundenbeziehungen sowie Durchführung von produktbezogenen digitalen oder analogen Präsentationen und Schulungen

### **Ihr Qualifikationsprofil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens oder Bauingenieurwesens bzw. vergleichbarer technisch orientierter Qualifikation
- Nachweisliche stetige Karriereentwicklung mit Vertriebs- und Führungserfahrung im Objekt- bzw. Projektgeschäft, idealerweise im Tiefbaubereich mit nationalem Netzwerk von Planern
- Ausgeprägte Erfolgsorientierung, Beratungs- und Kundenfokussierung
- Überaus agile Auffassungsgabe und strukturierte analytische Arbeits- und Denkweise, Motivations- und Kommunikationstalent
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Nationale sowie auch internationale Reisebereitschaft

- Gute Kenntnisse im Umgang mit gängigen CRM- und Office-Anwendungen sowie den digitalen Medien
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau sowie konversationssichere Englischkenntnisse

### Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche agile Aufgaben in einem modernen und dynamischen Familienunternehmen im Mittelstand (Start-Up-Mentalität)
- Attraktives Vergütungspaket mit Sonderleistungen im Incentivbereich
- Neutraler gehobener PKW zur freien privaten Nutzung
- Individuelle persönlich und fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Überaus freundliche und moderne Arbeits- und Teamatmosphäre

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

### ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.  
**Ralf Schnitzler**  
Raiffeisenstr. 5a  
53797 Lohmar



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz

+49.2241.240922.55  
[www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.