

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Niederlassungsleiter Tiefbau Fachhandel (m/w/d)

ID: BW20041

Unser Kunde ist ein deutschlandweit aktiver Fachhandel im Baustoffsegment, der mit einer Vielzahl von Standorten regional generalistisch und spezialisiert vertreten ist. Sein Lager- und Objektsortiment erstreckt sich über alle Gewerke des Hochbaus sowie des Tiefbaus. Insbesondere Profikunden schätzen die Kompetenz und Verlässlichkeit und Partnerschaft dieses hier im Tiefbau agierenden Spezialisten.



Einsatzort

Osnabrücker Land

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Niederlassungsleitung eines spezialisierten Fachhandels im Tiefbau
- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung
- Proaktive Vertriebsaufgaben der spezialisierten Sortimente in Vorbildfunktion
- Spezialisierung in den Bereichen Entsorgung und Gala Bau, Versorgungskompetenz wünschenswert
- Key Account von Schlüsselkunden- und Lieferantenbeziehungen
- Weiterentwicklung der Vertriebsabläufe inkl. Prozessoptimierungen
- Führung von Einkaufsverhandlungen mit Industriepartnern
- Objekt- sowie Preisverhandlungen im Key Account Bereich
- Weiterführung der bestehenden Kundenbeziehungen
- Impulsgeber von neuen Kunden- und Industriebeziehungen
- Management von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, Studium der Betriebswirtschaft oder vergleichbaren Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen des Baustoffhandels
- Fundierte Kenntnisse im Tiefbaubereich der Entsorgungswirtschaft, Wasserversorgung oder des Garten- und Landschaftsbaus
- Führungserfahrung im Handelsumfeld oder vergleichbare Qualifikation im Umgang mit Mitarbeitern, KPI's, CRM Steuerung, Controlling Tools
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation
- Sicherer Umgang mit ERP Handelssystemen sowie Office Tools
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Ergebnis- und Zielorientierung

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem modernen sowie dynamischen und branchenführenden Handelsunternehmen
- Hoher Gestaltungsspielraum mit Entscheidungskompetenz
- Attraktive leistungsgerechte Vergütung mit Erfolgsbeteiligung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle fachliche und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Viele Mitarbeitervorteile, kurze Entscheidungswege, gutes Betriebsklima
- Freundliche und familiäre Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH
Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.