

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit **-sustainable success-** ist unser Markenzeichen.

Vertriebsleiter Heizung SHK Industrie (m/w/d)

ID: SHK20032

Unser Kunde ist ein führender Hersteller von innovativen Kaminöfen, Pelletöfen und Elektrowärme. Für die Herstellung von effizienten und zukunftsweisenden Lösungen für das Heizen und die Wohlfühlwärme im Wohnraum – immer verbunden mit dem Anspruch auf Nachhaltigkeit - ist unser Kunde als Spezialist europaweit bekannt. Langjährige Marktpräsenz mit ausgezeichneter Reputation und individueller Service sind Grundlage für den stetigen Unternehmenserfolg.



Einsatzort

Süddeutschland

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Leitung des Vertriebs der spezialisierten Geschäftseinheit „Design trifft Wärme“
- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung auf nationaler Ebene
- Proaktive Vertriebsaufgaben gemeinsam mit Außendienstmitarbeitern
- Key Accounter von Schlüsselkunden mit aktiver Marktbearbeitung
- Stetige Optimierung und Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Zusammenarbeit Objektbetreuung im Key Account Bereich
- Übernahme und Weiterführung bestehender Kundenbeziehungen
- Impulsgeber von neuen Markt- sowie Kundenbeziehungen
- Kontaktpflege zu SHK Großhandelsorganisationen
- Vertriebsrepräsentant bei Schulungs- und Fachveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder Studium bzw. vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen des Handels oder Heizungzulieferindustrie, vorzugsweise aus dem Umfeld der SHK Branche
- Nachweisliche (dezentrale) Führungserfahrung sowie nationale Reisebereitschaft
- Kommunikationstalent mit Fähigkeiten zur Eigen- und Teammotivation
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Beratungs- und Kunden- sowie Ergebnis- und Zielorientierung
- Souveräner Auftritt als Vertriebspersönlichkeit
- Sicherer Umgang mit ERP, CRM und Office Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englische Sprachkenntnisse - wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen Familienunternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr
Andreas Dohrmann
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.56
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.