

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Vertriebsleiter Anlagenbau Fördertechnik (m/w/d)

ID: MB20034

Unser Kunde ist ein international agierendes sowie selbst produzierendes Unternehmen im Sondermaschinenbau. Die Anlagen werden im Bereich der Fördertechnik von Baustoffen weltweit eingesetzt. Die Produktpalette reicht über Standardanlagen bis hin zu „customized“ Einzelanfertigungen für Mischsysteme. Bereits die Anlagenentwicklung erfolgt im engen Dialog mit den Kunden und das Unternehmen kann die spezifischen Kundenlösungen technisch auf höchstem Niveau umsetzen. Hochqualifizierte Mitarbeiter und jahrelange Erfahrung bilden die Basis für den stetigen Unternehmenserfolg.



Einsatzort

Metropolregion Hannover-Braunschweig-Göttingen

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung im Vertriebsinnen- sowie Außendienst der Region West Europa
- Key Accounter von Schlüsselkunden mit aktiver Marktbearbeitung sowie Übernahme und Weiterführung bestehender Kundenbeziehungen
- Proaktive Vertriebsaufgaben gemeinsam mit den Vertriebsmitarbeitern
- Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsaktivitäten zur Gewinnung weiterer Umsatzpotentiale und zur Einhaltung der Vertriebsziele
- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebskonzepten sowie aktive Betreuung der Bestandskunden
- Erstellung von Kunden- und Marktanalysen, Identifikation von Marktpotenzialen und Ableitung von Maßnahmen zur Neukundengewinnung in Zusammenarbeit mit Marketing- und Produktabteilungen Inhouse
- Impulsgeber von neuen Markt- sowie Kundenbeziehungen und Optimierung eines Beschwerdemanagementsystems
- Durchführung von produktbezogenen Präsentationen und Schulungen, Teilnahme an nationalen sowie internationalen Messen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossenes und technisch orientiertes Studium im Maschinenbau - Verfahrenstechnik oder vergleichbarer Qualifikation
- Nachweisliche (zentrale bzw. dezentrale) Führungserfahrung sowie internationale Reisebereitschaft
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Bereich des komplexen Anlagenbaus bzw. Kraftwerkbaus
- Kommunikationstalent mit Fähigkeiten zur Eigen- und Teammotivation
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Beratungs- und Kunden- sowie Ergebnis- und Zielorientierung

- Souveräner Auftritt als Vertriebspersönlichkeit
- Gute Kenntnisse im Umgang mit gängigen CRM-Systemen sowie Microsoft Office-Anwendungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse neben einer ausgeprägten interkulturellen Kompetenz

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen und branchenführenden und stark wachsenden Familienunternehmen
- Attraktives Vergütungspaket mit Sonderleistungen
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle persönlich und fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Überaus freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld (Maschinen) Bau** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar
+49.2241.240922.55
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.