

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

## **Niederlassungsleiter Baustoffhandel - Tiefbau (m/w/d)**

ID: BW20033

Unser Kunde ist ein deutschlandweit aktiver Fachhandel im Baustoffsegment, der mit einer Vielzahl von Standorten überregional vertreten ist. Sein spezialisiertes Lager- und Objektsortiment erstreckt sich über die spezialisierten Gewerke des Tiefbaus. Profikunden schätzen die Verlässlichkeit und Partnerschaft dieses Spezialisten, insbesondere im Bereich der Kanal- und Entsorgungstechnik, Wasserversorgung, Straßenbau, Garten- und Landschaftsbau. Mit überaus kompetenten Fachleuten zählt dieser Baustoffhändler zu den führenden Tiefbau Spezialisten seines Metiers.



### **Einsatzort**

Metropolregion Hamburg

### **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:**

- Niederlassungsleitung eines spezialisierten Fachhandels im Tiefbau
- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung
- Proaktive Vertriebsaufgaben der spezialisierten Sortimente in Vorbildfunktion
- Key Account von Schlüsselkunden- und Lieferantenbeziehungen
- Weiterentwicklung der Vertriebsabläufe inkl. Prozessoptimierungen
- Führung von Einkaufsverhandlungen mit Industriepartnern
- Objekt- sowie Preisverhandlungen im Key Account Bereich
- Weiterführung der bestehenden Kundenbeziehungen
- Impulsgeber von neuen Kunden- und Industriebeziehungen
- Management von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen

### **Ihr Qualifikationsprofil:**

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, Studium der Betriebswirtschaft oder vergleichbaren Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen des Baustoffhandels
- Fundierte Kenntnisse im Tiefbaubereich der Entsorgungswirtschaft, Wasserversorgung oder des Garten- und Landschaftsbaus
- Führungserfahrung im Handelsumfeld oder vergleichbare Qualifikation im Umgang mit Mitarbeitern, KPI's, CRM Steuerung, Controlling Tools
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation
- Sicherer Umgang mit ERP Handelssystemen sowie Office Tools
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Ergebnis- und Zielorientierung

### Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen und branchenführenden Handelsunternehmen
- Attraktive leistungsgerechte Vergütung mit Erfolgsbeteiligung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Viele Mitarbeitervorteile
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

### Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (gern auch via Mail)
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

### Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

### ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.  
**Ralf Schnitzler**  
Raiffeisenstr. 5a  
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55  
[www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.