

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit **-sustainable success-** ist unser Markenzeichen.

Gebietsleiter Vertrieb Tiefbau - Versorgungstechnik (m/w/d)

ID: BW20030

Unser Kunde ist ein global agierender Hersteller der Armaturentechnik für die Wasser- und Industrierversorgung. Mit mehreren Produktionsstätten und ebenso internationalen Vertriebsstellen finden seine Produkte Verwendung im klassischen Tiefbau der Versorgungstechnik sowie im Anlagenbau. Das Unternehmen zeichnet sich durch eine traditionsreiche Marktpräsenz aus. Individueller Service, kundengerechte Lösungen sind Grundlage für den Unternehmenserfolg.



Einsatzorte (aus dem Home-Office heraus):

Saarland, Teile **Rheinland-Pfalz** (Eifel / Hunsrück) sowie **Luxemburg** - mit den Regionen in und um Saarbrücken, Trier, Idar-Oberstein, Saarlouis, Merzig, Neunkirchen, Homburg, Koblenz, Mayen, Bitburg, Simmern, Berncastel-Kues, Wittlich, Daun, Cochem, Simmern, Gerolstein, Prüm, Luxemburg

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Betreuung von Auftraggebern, Planern, Rohrleitungsbauern, Bauunternehmen Fachhandel und Anlagenbauern der Versorgungstechnik
- Budgetplanung Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Zusammenarbeit mit Innen-/Außendienst- sowie Key Account Kollegen
- Stärkung und Positionierung der bekannten Vertriebsmarke
- Organisation und Durchführung von Schulungs- und Vortragsveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium des Bauingenieurwesens oder vergleichbarer Qualifikation
- Berufserfahrung im Baugewerbe – idealerweise im Tiefbau mit Erfahrung in der Versorgungswirtschaft bzw. im Rohrleitungsbau der Versorgungstechnik
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit Office, CRM und ERP Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- Englischkenntnisse (konversationssicher) wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen und branchenführende Unternehmen
- Attraktive leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung und Home-Office-Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Raiffeisenstr. 5a
53797 Lohmar

+49.2241.240922.55
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.