

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.



Niederlassungsleiter Baustoffhandel - Technische Isolierung (m/w/d) ID: BW20026

Unser Kunde ist ein deutschlandweit aktiver Fachhandel im Baustoffsegment, der mit einer Vielzahl von Standorten regional vertreten ist. Sein generalistisches und ebenso spezialisiertes Lager- und Objektsortiment erstreckt sich über die gesamten Gewerke des Hochbaus, von Dämmstoffspezialisierung bis hin zum GaLa-Bau. Privat- und insbesondere Profikunden schätzen die Verlässlichkeit und Partnerschaft dieses Spezialisten. Mit kompetenten Fachleuten zählt dieser Baustoffhändler zu den führenden Unternehmen seines Metiers.



Einsatzort

Kreis Gütersloh

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Niederlassungsleitung eines spezialisierten Standortes in der technischen Isolierungssparte des Baustoffhandels
- Budget-, Ergebnis- sowie Führungsverantwortung
- Proaktive Vertriebsaufgaben der spezialisierten Sortimente
- Key Account von Schlüsselkunden
- Weiterentwicklung aller internen Abläufe inkl. Prozessoptimierungen
- Führung Einkaufsverhandlungen mit Industriepartnern
- Objekt- sowie Preisverhandlungen im Key Account Bereich
- Weiterführung der bestehenden Kundenbeziehungen
- Impulsgeber von neuen Kunden- und Industriebeziehungen
- Einhaltung der Zertifizierungsgrundsätze Energie Fachberater
- Management von Marketing-, Schulungs- und Fachveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, Studium der Betriebswirtschaft oder vergleichbaren Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung in Vertriebsfunktionen des Baustoffhandels
- Fundierte Kenntnisse im Dämmstoffbereich der technischen Isolierungen
- Führungserfahrung im Handelsumfeld oder vergleichbarer Art
- Fähigkeit zur Eigen- und Teammotivation, Interesse an eigenständigem Arbeiten
- Sicherer Umgang mit ERP Handelssystemen sowie Office Tools
- Vertriebsstärke, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Teamplayer
- Ausgeprägte Ergebnis- und Zielorientierung

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen und branchenführenden Handelsunternehmen im modernen Design
- Eigenständigkeit in der Entscheidungs- und Umsetzungsfähigkeit
- Attraktive leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Überaus freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Mülheimer Straße 27
53840 Troisdorf

+49.2241.240922.55
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.