

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit **-sustainable success-** ist unser Markenzeichen.

Sales Manager / Gebietsleiter / Außendienst SHK **Großhandel (m/w/d)**

ID: SHK20021

Unser Kunde ist ein überregionaler Fachgroßhändler für Sanitär-, Heizungs- und Klimabedarf (SHK) sowie Elektro und gehört zu den Marktführern. Als zuverlässiges Bindeglied zwischen Industrie und Fachhandwerk sowie in beratener Form für den Endverbraucher hat sich das Unternehmen zum verlässlichen Partner etabliert. Ehrlichkeit und die Mitgestaltung der Mitarbeiter zeichnen das Unternehmen aus.



Einsatzort:

deutschlandweit, jeweils in unterschiedlichen Regionen (aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung und Projektumsetzung im regionalen Vertriebsgebiet
- Betreuung von SHK- und Installationsunternehmen
- Vertriebliche Zusammenarbeit mit dem Team des Vertriebsinnendienstes
- Stärkung und Positionierung der Marktposition und Handelsmarke
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch regelmäßige Neukundenakquise
- Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Mitplanung beim Budget Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Organisation und Durchführung von Schulungen sowie Verkaufsaktionen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation mit Schwerpunkt auf Vertriebskenntnisse im SHK Umfeld
- Berufserfahrung im Außendienst
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Souveränes Auftreten, Teamplayer, strukturierte Arbeitsweise
- Zielstrebigkeit, Selbstständigkeit, Loyalität
- Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen runden Ihr Profil ab
- Sicherer Umgang mit Office-, CRM- und ERP-Anwendungen

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen Unternehmen mit Möglichkeiten zur aktiven Mitgestaltung
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung (inkl. außergewöhnlicher Sozialleistungen)
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung und Home-Office-Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche und kollegiale Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld SHK Gebäudetechnik** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herrn
Andreas Dohrmann
Mülheimer Straße 27
53840 Troisdorf

Werden Sie Follower in unseren stets aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz mehr.



+49.2241.240922-56

bewerbung@resus-consult.de

www.resus-consult.de



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.